

Руководитель Start-Up проекта

Бăрбат, 59 ani, superioare studii.

Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	25000 MDL
Program de lucru	Munca in schimburi
Chişinău	Chişinău

Education

Studii superioare

până in 1990

Московский Институт Управления, Организация управления производством
Инженер — экономист по организации управления

Competente-cheie

Хорошее знание рынка и коммерческих направлений. Большой практический опыт работы ~ свыше 25+ лет (аутсорсинг более 300 пилот-проект: Молдова. Россия. Украина. Чехия. Англия. Германия. Италия. США. Израиль. Китай. и др.)

Функционал:

- Управление бизнесом
- Структурирование бизнеса
- Операционный менеджмент

Большой опыт построения эффективной системы управления продажами B2B, B2C, рекомендации формат DIY.

Хорошее знание современных Методик Продвижения.

Опыт построения трендов. Аналитика: ABC, PEST, SWOT-анализ, и др.

Разработка РЕШЕНИЙ: Аудит Маркетинга & Рекламы; Продвижение & Оптимизация & Аудит Стратегии Digital-маркетинг (контекст и таргет и др.).

"Позиционирование компании / товара: от создания концепции до выбора правильной идеи!"

- Digital-Маркетинг:

Сертифицированный Специалист по Методике «SMM 2020», с 12-летним опытом, в сфере современных рекламных SMM-технологий. Практическое знание методик и инструментов: интернет-рекламы, MyTarget, и web-технологий.

Знание документооборота и делопроизводства.

Работаю качественно, быстро и эффективно!

- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в короткие сроки, на долгосрочную перспективу.

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Nu cunosc

Informații suplimentare

Cetățenie

Moldova

Permis de conducere

B

Despre mine

Предлагаю:

- Стратегическое Развитие Инфраструктуры Компании.
- Аудит: Маркетинга & Каналы Рекламы & Каналы Продаж & Управленческий Сервис и дальнейшее сопровождение,
- Анализ и Управление бизнес-процессами,
- Разработка РЕШЕНИЙ: по Продвижению и Оптимизации
- Сопровождение бизнес-проектов иностранных кампаний.

Виды работ, по сопровождению бизнес-процессов организации:

1. Полное или частичное сопровождение

2. Консультации:

- анализ положения,
- выработка рекомендаций

3. Постановка систем продвижения

4. Start-Up (с нуля):

- Управленческий сервис;
- Структурирование бизнеса;
- Операционный менеджмент

5. Восстановление: рекламно-маркетинговой деятельности

6. Стратегическое развитие инфраструктуры компании.

7. Комплексное Сопровождение Бизнеса или помощь в проведении конкретных проектов:

[по вопросам: коммерции, маркетинг, реклама, закупка, продажи, ассортимент, ценообразование, бизнес-планирование, по производст. вопросам, по технологиям, бизн. администрирование, инвест-консалтинг, бизнес-брокерство]

О себе:

Более чем двадцатипятилетний управленческий и коммерческий опыт: в производственно-промышленных холдингах, государственных структурах, торговых компаниях и маркетинг-центрах. Занимался ВЭД, торг. опт, ритейл, постановкой систем продвижения, структурированием бизнеса, реинжиниринг бизнес процессов, стратегическим управлением и развитием бизнес-линий.

Как вариант, возможно `удалённое сотрудничество`

по сопровождению БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ,

с предприятиями, руководителями, деловыми людьми — как «приходящий Директор/консультант», или Персональный Бизнес-Консультант.

Услуги по Аутсорсингу Бизнес-процессов компании -

могут осуществляться, как с выездом на фирму, так и дистанционно.

Под удаленным (абонентским обслуживанием) сопровождением бизнеса, понимается полное или частичное ведение бизнес-процессов организации, без частых приездов к Вам в офис (от 1-2 раза/декада или по согласованию) + «Операционный Менеджмент» Viber | WhatsApp | WeChat | Skype | e-mail.

Аутсорсинг по сопровождению бизнес-процессов организации: от ~ *** у.е. (по договорённости)

Стоимость работ - зависит от объема оказываемых услуг, их сложности, и сферы деятельности компании.

В итоге, Вы получаете для своей компании, по намного более выгодной цене, все преимущества штатного «СТРАТЕГИЧЕСКОГО Директора» | «Директора

по МАРКЕТИНГУ и РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА», Менеджера высочайшего класса, а по ситуации и Личного Бизнес-Тренера, который поможет вам:
провести анализ положения бизнеса, выявить слабые и сильные места, выработать комплекс мероприятий для достижения коммерческих целей, позволяющих собственнику выйти из кризиса с минимальными потерями. Работаю качественно.
- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в приемлемые сроки, на долгосрочную перспективу.
MLM do not disturb!