

Руководитель Start-Up проекта

Мужчина, 59 лет, высшее образование.

Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	25000 MDL
График работы	Сменный график работы
Кишинев	Кишинев

Образование

Высшее образование

по 1990

Московский Институт Управления, Организация управления производством
Инженер — экономист по организации управления

Ключевые навыки

Хорошее знание рынка и коммерческих направлений. Большой практический опыт работы ~ свыше 25+ лет (аутсорсинг более 300 пилот-проект: Молдова. Россия. Украина. Чехия. Англия. Германия. Италия. США. Израиль. Китай. и др.)

Функционал:

- Управление бизнесом
- Структурирование бизнеса
- Операционный менеджмент

Большой опыт построения эффективной системы управления продажами B2B, B2C, рекомендации формат DIY.

Хорошее знание современных Методик Продвижения.

Опыт построения трендов. Аналитика: ABC, PEST, SWOT-анализ, и др.

Разработка РЕШЕНИЙ: Аудит Маркетинга & Рекламы; Продвижение & Оптимизация & Аудит Стратегии Digital-маркетинг (контекст и таргет и др.).

"Позиционирование компании / товара: от создания концепции до выбора правильной идеи!"

- Digital-Маркетинг:

Сертифицированный Специалист по Методике «SMM 2020», с 12-летним опытом, в сфере современных рекламных SMM-технологий. Практическое знание методик и инструментов: интернет-рекламы, MyTarget, и web-технологий.

Знание документооборота и делопроизводства.

Работаю качественно, быстро и эффективно!

- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в короткие сроки, на долгосрочную перспективу.

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Не знаю

Дополнительная информация

Гражданство	Молдова
Водительские права	В
О себе	<p>Предлагаю:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Стратегическое Развитие Инфраструктуры Компании. - Аудит: Маркетинга & Каналы Рекламы & Каналы Продаж & Управленческий Сервис и дальнейшее сопровождение, - Анализ и Управление бизнес-процессами, - Разработка РЕШЕНИЙ: по Продвижению и Оптимизации - Сопровождение бизнес-проектов иностранных кампаний. <p>Виды работ, по сопровождению бизнес-процессов организации:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Полное или частичное сопровождение 2. Консультации: <ul style="list-style-type: none"> - анализ положения, - выработка рекомендаций 3. Постановка систем продвижения 4. Start-Up (с нуля): <ul style="list-style-type: none"> - Управленческий сервис; - Структурирование бизнеса; - Операционный менеджмент 5. Восстановление: рекламно-маркетинговой деятельности 6. Стратегическое развитие инфраструктуры компании. 7. Комплексное Сопровождение Бизнеса или помощь в проведении конкретных проектов: <p>[по вопросам: коммерции, маркетинг, реклама, закупка, продажи, ассортимент, ценообразование, бизнес-планирование, по производст. вопросам, по технологиям, бизн. администрирование, инвест-консалтинг, бизнес-брокерство]</p> <p>О себе:</p> <p>Более чем двадцатипятилетний управленческий и коммерческий опыт: в производственно-промышленных холдингах, государственных структурах, торговых компаниях и маркетинг-центрах. Занимался ВЭД, торг. опт, ритейл, постановкой систем продвижения, структурированием бизнеса, реинжиниринг бизнес процессов, стратегическим управлением и развитием бизнес-линий. Как вариант, возможно `удалённое сотрудничество` по сопровождению БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ, с предприятиями, руководителями, деловыми людьми — как «приходящий Директор/консультант», или Персональный Бизнес-Консультант.</p> <p>Услуги по Аутсорсингу Бизнес-процессов кампании - могут осуществляться, как с выездом на фирму, так и дистанционно.</p> <p>Под удаленным (абонентским обслуживанием) сопровождением бизнеса, понимается полное или частичное ведение бизнес-процессов организации, без частых приездов к Вам в офис (от 1-2 раза/декада или по согласованию) + «Операционный Менеджмент» Viber WhatsApp WeChat Skype e-mail.</p> <p>Аутсорсинг по сопровождению бизнес-процессов организации: от ~ *** у.е. (по договорённости)</p> <p>Стоимость работ - зависит от объема оказываемых услуг, их сложности, и сферы деятельности компании.</p> <p>В итоге, Вы получаете для своей кампании, по намного более выгодной цене, все преимущества штатного «СТРАТЕГИЧЕСКОГО Директора» «Директора</p>

по МАРКЕТИНГУ и РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА», Менеджера высочайшего класса, а по ситуации и Личного Бизнес-Тренера, который поможет вам:
провести анализ положения бизнеса, выявить слабые и сильные места, выработать комплекс мероприятий для достижения коммерческих целей, позволяющих собственнику выйти из кризиса с минимальными потерями. Работаю качественно.
- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в приемлемые сроки, на долгосрочную перспективу.
MLM do not disturb!