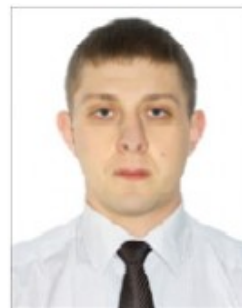


Менеджер

Мужчина, 39 лет, высшее образование.

Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	7000 MDL
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев
Командировки	готов к командировкам



Опыт работы

12 лет и 10 месяцев

октябрь 2014 - по
настоящее время
9 лет и 8 месяцев

Менеджер коммерческой деятельности

"Evrofasad Prim" S.R.L.
(Кишинев), Строительство, недвижимость

- Управление продажами в регионе (Северный регион РМ);
- Управление дистрибьюторской сетью в регионе;
- Поддержание и развитие клиентской базы в регионе;
- Проведение переговоров, заключение договоров;
- Анализ регионального рынка, конкурентной среды (создание системы анализа конкурентов (по сегментам рынка));
- Планирование продаж и контроль выполнения планов (на базе 1С);
- Планирование и контроль деятельности персонала;
- Проведение промо-мероприятий, консультаций по продукции компании;
- Контроль платежей, работа с дебиторской задолженностью (за три месяца ДЗ была снижена на 40% и на сегодняшний день является одной из самых низких в компании; налаживание стабильной системы взаиморасчетов по ДЗ клиентов и удержании ее на приемлемом уровне);
- Предоставление отчетов и документов о проделанной работе, контроль отгрузки продукции клиентам и оплаты покупателями товаров по заключенным договорам.

июль 2013 - октябрь 2014
1 год и 3 месяца

Менеджер по маркетингу

.P.C. "Numina" S.R.L.
(Кишинев), Промышленность, производство

- Консультации по ассортименту и качеству товаров, выявление и формирование потребностей покупателей;
- Изучение особенностей продвигаемого товара, анализ предъявляемых требований покупателями к товарам на основе результатов маркетинговых исследований (анкетирование, опросы);
- Осуществление анализа рынка сбыта, конкурентной среды, поставщиков и потребителей; привлечения клиентов, отслеживания ценообразования на внутреннем и внешних рынках, каналов сбыта и выработка рекомендаций по работе с ними;
- Организация проведения презентаций товаров и услуг потенциальным

покупателям, потребителям и продавцам (профессиональное консультирование о потребительских свойствах и качествах товаров);

- Выявление неудовлетворительных параметров товаров, требований покупателей к товарам и применение мер по их минимизации;
- Координация мерчандайзинга товаров и услуг предоставляемых предприятием;
- Осуществление обратной связи между покупателями и администрацией предприятия;
- Работа с персоналом: проведение тренингов с персоналом по ознакомлению продавцов, административного персонала с товарами и услугами, и их свойствами, а также по вопросам качества обслуживания покупателей.
- Предоставление необходимых отчетов и документов о проделанной работе.

сентябрь 2012 - июль 2013
9 месяцев

Экономист, планово-экономический отдел

“Fabrica de materiale de constructie” S.R.L.
(Сороки), Строительство, недвижимость

- Ведение экономического планирования на предприятии. (расчет себестоимости продукции, затрат, выявление и устранение узких мест на производствах, анализ денежных потоков предприятия и др.), разработал комплексную модель для расчета себестоимости производства бетона (различных марок) на БСУ компании);
- Ведение управленческого учета предприятия (ведение реестра доходов и расходов предприятия, оперативный анализ поступлений ДС и расходов, план-факторный анализ, соблюдение параметров годового бюджета и др.);
- Внедрение системы анализа продаж (ABC-XYZ) на предприятии.

август 2011 - сентябрь 2012
1 год и 1 месяц

Логист

I.C.S. “Ecvatrans” S.R.L.
(Кишинев), Транспорт, логистика, ВЭД

- Осуществление экспортно-импортных операций (затаможивание/растаможивание товаров и грузов, подготовка пакетов документов, декларирование грузов), ведение переговоров и обсуждение сроков, и условий поставок с зарубежными партнерами, контроль сроков доставки и оплаты;

июль 2011 - сентябрь 2012
1 год и 2 месяца

Менеджер

I.C.S. “ИНСЕКО” S.R.L.
(Сороки), Промышленность, производство

- Руководство административной деятельностью предприятия: ведение переговоров, подготовка и подписание договоров, разработка нормативно-технической документации, урегулирование конфликтов;
- Планирование и разработка стратегии продаж; проведение анализа рынка сбыта продукции, конкурентной среды, поставщиков и потребителей; привлечение клиентов, отслеживание ценообразования на внутреннем и внешних рынках, анализ каналов сбыта и выработка рекомендаций по работе с ними, разработка и внедрение комплекса маркетинг-микс;
- Ведение статистики продаж, анализ и расчет себестоимости готовой продукции, выявление узких мест в деятельности предприятия, анализ и выработка рекомендации по снижению затрат и внедрению новой техники;

отслеживание эффективности работы предприятия, подготовка отчетов: по дебиторской задолженности, по движению денежных средств;
- Осуществление экспортно-импортных операций (затаможивание/растаможивание товаров и грузов, подготовка пакетов документов, декларирование грузов), ведение переговоров и обсуждение сроков, и условий поставок с зарубежными партнерами, контроль сроков доставки и оплаты;
- Сертификация выпускаемой продукции в национальной системе РМ "Standartile Moldovei", участие в экспертной группе по внедрению систем менеджмента и качества продукции на гречневом заводе ISO 9001, ISO 22000 (возглавлял административную группу по внедрению на заводе системы качества ISO 9001).

Рекомендации

У данного кандидата имеются рекомендации от предыдущих работодателей, которые будут доступны Вам после оплаты доступа к контактным данным этого соискателя.

Образование

Высшее образование

по 2010	Молдавская Экономическая Академия, Деловое Администрирование, магистратура Управляющий (управление предприятием)
по 2008	Государственный институт международных отношений, факультет Мировой Экономики и М.Э.О. лицензиат в области М.Э.О.

Instruire continua, cursuri de formare

2014	Новые направления и тенденции в архитектуре и дизайне. Методика мотивации и продажи конечному потребителю в EGGER Romania, г. Кишинев.
2011	- Курсы "Таможенного специалиста" в Г.П. "Moldvama", г. Кишинев.

Ключевые навыки

- Ответственный, пунктуальный, добропорядочный, доброжелательный, коммуникабельный.
- Обладаю умением работать в коллективе так и самостоятельно; психология, техники активных продаж, юриспруденции, лидерства, инициативный; владею техникой четкой постановки целей и разграничения зон ответственности, проведения брэйн-шторминга, поиска нестандартных решений, легко обучаем.

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Свободно владею
Украинский	Средний

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	В
О себе	- Профессиональный спорт, бизнес, менеджмент, маркетинг, психология, филология, инновации, путешествия, культура, история, кино, литература.