

Менеджер

Мужчина, 53 года, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	З/П договорная
График работы	Полный рабочий день
Комрат	Комрат
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

27 лет и 1 месяц

июнь 2015 - по настоящее время
8 лет и 10 месяцев

Менеджер по развитию.

Немецкая машиностроительная компания CLAAS GmbH. Департамент продаж. Менеджер по развитию.
(Кишинев), Продажи

Ведение переговоров на разных уровнях, заключение договоров.
Звонки, встречи с первыми лицами компаний.
Мониторинг рынка конкурентов.
Осуществлять и обеспечивать разработку направлений развития бизнеса работодателя.
Планирование, и целесообразное управление временем!
Умение слушать и давать компетентные советы. Находить подход к каждому клиенту, способность быстро и легко воспринимать крупные объемы нужной информации. Опыт творческого подхода к продажам. Хорошие аналитические способности, тактичность. Мотивация и эффективные способы достижения результата за короткий срок!
Проверка соблюдения стандартов и качества работы отделений компании.
Контроль исполнения поставленных задач и целей перед филиалами.
Изучение и реализация плана развития компании и выход на новый уровень рынка.
Контроль за дебиторской задолженностью и работа с контрагентами. Контроль за показателями офисов и торговых точек.
Проведение мероприятий, направленных на обучение сотрудников различного уровня.
Выстраивание новых каналов продаж.
Проведение переговоров и заключение контрактов с контрагентами.
Анализ и улучшение количества продаж в регионе.

март 2005 - май 2015
10 лет и 2 месяца

Начальник отдела развития и продаж.

Фабрика молочных продуктов «OLOI PAK» г. Комрат Торговая марка «Sana»
(Комрат), Промышленность, производство

Начальник отдела развития и продаж.
Управление продажами во вверенном регионе;

Взаимодействие с дистрибьюторами и ключевыми клиентами;
Выполнение запланированного объема продаж;
Обеспечение соблюдения ценовой политики компании;
Заключение контрактов, проведение переговорных компаний и контроль реализации всех договоренностей между Компанией и клиентами;
Обеспечение максимального ассортимента продукции компании у дистрибьюторов;
Составление периодических прогнозов продаж, планов по развитию дистрибуции;
Регулярные командировки до 30 % времени.

январь 2003 - февраль
2005
2 года и 1 месяц

2003-2005 г Должность: начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции.

ООО «Доксанком» , г. Комрат
(Комрат), Сельское хозяйство

ООО «Доксанком» , г. Комрат
Выращивание и заготовка зерновых.
Должность: начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции

январь 1997 - январь 2003
6 лет

Менеджер по продажам и экспорту, Директор элеватора

КОРПОРАЦИЯ "TRIADA" г.Кишинёв Научно-производственное предприятие "VITOL".
(Кишинев), Сельское хозяйство

Выращивание и заготовка зерновых. Экспорт зерновых.
Торговля. Пестициды, гербициды, минеральные удобрения.

Образование

Высшее образование

по 1997	Кишинёвский Государственный университет, Юридический Право
по 1991	Молдавский Кооперативный техникум, Торговый Организация и управление кооперативной торговлей.

Ключевые навыки

Принимать решения и за их результаты отвечать самостоятельно.
Планировать и оптимально организовать рабочий процесс. Вести переговоры.
Умение расставлять приоритеты.
Умение работать в команде.
Организационная осведомленность.
Эффективное решение проблем.
Самосознание.
Стратегически и творчески мыслить.
Способность оказывать влияние.
Эффективное принятие решений.
Способность к обучению.

Техническая смекалка.
Разрешать конфликтные ситуации.
Умение завоевать доверие коллег, партнеров и вышестоящего руководства.

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Не знаю

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	ВС
Личный автомобиль	есть личный автомобиль
О себе	Целеустремлён к результату, инициативность, коммуникабельность, доброжелательность, ответственность, стрессоустойчивость, энергичность.