

Администратор; Менеджер по продажам; Директор по продажам

Мужчина, 43 года, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	З/П договорная
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

12 лет и 4 месяца

июль 2018 - сентябрь 2019
1 год и 2 месяца

Менеджер по продажам/ менеджер отдела снабжения

Horus Energy SRL
(Кишинев), Строительство, недвижимость

Проведение переговоров с компаниями поставщиками.
Обсуждение условия поставок , непосредственное согласование ассортимента, контроль за выполнением и соблюдением сроков, поставка продукции.
Поиск и переговоры с клиентами. Участие в тендерах как в РМ так и за её пределами (Россия ,Беларусь, Казахстан) подготовка пакетов документов.

август 2016 - февраль 2017
6 месяцев

Начальник отдела розничных продаж

Mac-Stro SRL
(Кишинев), Строительство, недвижимость

работа с начала строительства филиала компании Mac-Stro SRL.
(Сантехнический магазин официальные представители компании Kaldewei, Roca, Santeri в Молдове)
Контроль качества проведения строительных работ, работы по оформлению дизайна магазина.
Заключение договоров с поставщиками как внутри страны так и зарубежными партнерами. Оформление заявок на поставки продукции для магазина.
Занимался оформлением всех документов требуемых для работы магазина.
Подбор и обучение персонала.
Контроль и прием товара, обеспечение нормального оборота материальных ценностей, организация эффективной работы магазина.
Ведение и учет всей бухгалтерской отчетности, контроль оборота денежных средств.
Работа с клиентами.

август 2015 - июль 2016
10 месяцев

Менеджер по продажам

Mold-Nord SA
(Кишинев), Продажи

Поиск потенциальных клиентов, проведение переговоров, заключение договоров, прием заявок, контроль за дебиторской задолженностью, отчеты по продажам и выполнению планов продаж, работа с клиентскими базами обновление и дополнения.

май 2012 - май 2015
3 года

Исполнительный директор / администратор

Cons-Unic SRL (Benett auto Group)
(Кишинев), Автомобильный бизнес

Реорганизация/оптимизация базы данных постоянных и потенциальных клиентов. Проведение переговоров с партнёрами, заключение договоров. Организация взаимодействия с Scania, Hidromec, XCMG – производитель муниципальной специализированной техники. Ведение отчётности для учредителей. Составление ежегодного бюджета и контроль за его исполнением. Организация, проведение и участие в тендерах, ежегодных выставках. Осуществление контроля взаиморасчётов с партнёрами. Осуществление контроля и проведение компенсаций списанной техники контрагентам и партнёрам. Заказ запчастей. Аналитика, координация работы отдела продаж, подбор, мотивация и обучение персонала, контроль документооборота; разрешение конфликтных ситуаций с клиентами, урегулирование критических ситуаций; Своевременная сдача отчётной документации. Внутренний аудит компаний. Развитие новых направлений. 05.05.2014 – непосредственное управление и работа в новом проекте www.tehnpark.md

март 2012 - май 2012
2 месяца

Менеджер по продажам

Orvento Metal SRL
(Кишинев), Продажи

Поиск потенциальных клиентов, проведение переговоров, заключение договоров, прием заявок, контроль за дебиторской задолженностью, отчеты по продажам и выполнению планов продаж, работа с клиентскими базами обновление и дополнения.

март 2010 - февраль 2012
1 год и 11 месяцев

Региональный менеджер, руководитель отдела продаж

IM Firstline SRL
(Кишинев/ Одесса), Продажи

поиск потенциальных клиентов, проведение переговоров, заключение договоров, прием заявок, постановка планов продаж и контроль выполнения, контроль дебиторской задолженности, отчеты по продажам, работа с клиентскими базами обновление и дополнения. Управление отделом сбыта по Украине (менеджеры по продажам). Разработка программ стимулирования сбыта, анализ конкурентной среды, ценообразование, создание маркетинговой стратегии, ведение переговоров с ключевыми клиентами.

август 2008 - март 2010
1 год и 6 месяцев

Исполнительный директор / администратор

Tehno-Ital-Block TNC SRL

(Кишинев), Промышленность, производство

работа с поставщиками сырья, планирование работы производства, работа с крупными клиентами, работа с контролирующими органами(налоговая, инспекция труда, строительная инспекция, сан.эпид надзор). Отчетность для учредителей.

май 2006 - август 2008
2 года и 3 месяца

Менеджер по продажам

Supraten SA

(Кишинев), Строительство, недвижимость

продажа окон и дверей, осветительной техники (бд.Дечебал 139)
Функциональные обязанности: работал с начала строительства филиала, занимался оформлением всех документов требуемых для работы магазина: авторизация на торговую деятельность, сан.эпид. надзор ,пожарная безопасность.
Контроль и прием товара, обеспечение нормального оборота материальных ценностей, организация эффективной работы магазина. Ведение и учет всей бухгалтерской отчетности, контроль оборота денежных средств. Работа с клиентами, (работа в программе Супер Окна) оформление договоров, оформление всей бухгалтерской документации, отчетности по магазину.

май 2005 - май 2006
1 год

Заведующий складом

Cons-Unic SRL (Elita 5)

(Кишинев), Автомобильный бизнес

Организация и осуществление приема, отпуска, хранения и сортировки, перемещения, переработки товарно-материальных и иных ценностей. Заключение договоров с поставщиками (в основном внутренние поставщики по Молдове).

Образование

Высшее образование

по 2004	Балтийский институт экологии, политики и права, Санкт-Петербург (Россия), Экономика и менеджмент Экономист
по 2002	Высшая Антропологическая Школа, Кишинёв (Молдова), Управление и программирование Программист

Instruire continua, cursuri de formare

2002	АСАР, Кишинэу (Молдова) в АСАР, Кишинэу (Молдова), г. Кишинев.
------	--

Ключевые навыки

Большой опыт работы с людьми: персоналом, клиентами и партнёрами
Высокая работоспособность
Высокий уровень самоорганизации
Навыки проведения переговоров
Опыт организации, развития и управления отдела продаж
Самостоятельность и ответственность в принятии решений
Умение анализировать большие объёмы информации
Умение ставить задачи и работать на результат
Эффективные управленческие способности
Разработка бюджета предприятия
Опыт непосредственного руководства коллективом до 50 человек.
Опыт работы с государственными контролирующими органами Молдовы.
Опыт в создании складской, транспортной логистики
Знание основ бухгалтерского учета
Знание хозяйственного и трудового законодательства Молдовы

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Разговорный
Английский	Разговорный
Французский	Базовый
Немецкий	Базовый

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	В