

## Все что связано с продажами

Бăрбат, 42 ani, superioare studii.

**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu  
Program de lucru  
Bălti  
Calatorii de afaceri

Sal. negociabil  
Full-time  
Bălti  
disponibil pentru detașări de serviciu



## Experiența de munca

11 ani și 5 luni

mai 2012 - iunie 2017  
5 ani și 1 luna

### Директор по продажам.

**SRL Bel-alco**  
(Bălti), Vânzări

Перечень обязанностей:

Оперативное руководство коммерческими подразделениями (закупка, продажа, маркетинг, реклама), контроль основных финансовых показателей продаж, ценовая политика, сбор и анализ информации, планирование развития, формирование розничной и оптовой сети сбыта, поиск и привлечение клиентов, координация и контроль за реализацией новых проектов, заключение и ведение договоров, внешнеэкономическая деятельность: проведение переговоров, переписка и согласование ассортимента и сроков поставок продукции. организация и проведение выставок, представление компании в органах власти и коммерческих организациях. А так же:

- проведение пром акций
- подбор персонала(торговых супервайзеров, коммерческих представителей ,экспедиторов, оператора,товароведа ,кладовщика....)
- обучение персонала (коучинг)
- контроль работы персонала
- оценка работы персонала

februarie 2009 - decembrie 2012  
3 ani și 9 luni

### Супервайзер

**Zernoff SRL**  
(Bălti), Vânzări

2009-2012 «...», супервайзер компании ZERNOFF (продажа ликеро-водочной продукции)

Перечень обязанностей:

- управление, обучение, подбор торговой команды(коммерческих представителей ,мерчендайзеров экспедиторов,
- ведение отчётной и аналитической документации
- контроль дебиторской задолженности клиентов

- проведение коучингов, аудитов с торговой командой
- проведение плановых акций производителей
- ведение клиентской базы, заключение новых договоров и контроль их посещения

ianuarie 2006 - iulie 2009  
3 ani și 5 luni

## Торговый представитель

**Premier SV SRL**  
(Bălți), Vânzări

2006-2009 «...», коммерческий представитель компании Premier SV прямой дистрибьютер компании Киев-Контини и Кондитер-курс а также спиртных напитков в Молдове

Перечень обязанностей

- ведение деловых переговоров
- приём и распределение заявок, ведение клиентской базы и поддержание старой,
- поиск клиентов, заключения новых договоров
- консультация по товару
- работа с рекламой и выкладкой товара на преимущественные места

## Recomandari

Acest candidat are recomandari de la fosti angajatori, pe care le puteți vedea achitând pentru acces.

## Education

## Studii superioare

până în 2004

Гос. Университет А Руссо, Drept  
Jurist

## Competente-cheie

- управление, обучение, подбор торговой команды(коммерческих представителей , мерчендайзеров экспедиторов,
- ведение отчётной и аналитической документации
- контроль дебиторской задолженности клиентов
- проведение коучингов, аудитов с торговой командой
- проведение плановых акций производителей
- ведение клиентской базы, заключение новых договоров и контроль их посещения
- ведение деловых переговоров
- приём и распределение заявок, ведение клиентской базы и поддержание старой,
- поиск клиентов, заключения новых договоров
- консультация по товару
- работа с рекламой
- уверенный пользователь ПК
- водитель категории В.

## Competente lingvistice

---

Romana	Materna
Rusa	Fluent

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova, Romania
Permis de conducere	B
Autovehicul propriu	automobil personal
Despre mine	Личные качества: быстрая обучаемость, хорошие коммуникабельные способности, умение работать с командой, порядочность, стрессоустойчивость, гибкость, ответственность, пунктуальность.