

Top manager

Bărbat, 36 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	70000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

13 ani și 6 luni

mai 2021 - până în prezent
3 ani

Șef Direcția Collateral Management

B.C. MAIB S.A.
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Asigurarea optimizării și remodelării proceselor în cadrul Băncii pe segmentul gestionării portofoliului de gaj – fluxul de evaluare a garanțiilor, formarea segmentului analitic, implementarea KPI, monitorizarea InCorpore a bunurilor similare din portofoliul de gaj, formarea rapoartelor specifice, rescrierea actelor normative interne, restructurarea și extinderea echipei etc.
- Gestionarea procesului de migrare a evidenței întregului portofoliului de gaj către un nou sistem intern (CRM Creatio); identificarea și asigurarea înlăturării erorilor de funcțional, îmbunătățiri tehnice, procese noi etc.
- Crearea și implementarea în regim pilot a unui sistem de evaluare automatizată a unor tipuri de bunuri imobile (apartamente amplasate în municipiul Chișinău și regiuni).
- Parte a echipei AGILE maib, segmentele: Credite ipotecare și procesul creditat SME Time To Cash.

ianuarie 2016 - aprilie 2021
5 ani și 3 luni

Șef Adjunct Secția comercializare gaj/Team Lider, Direcția Gestiune Gaj / Direcția Recuperare Active

B.C. Victoriabank S.A.
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Implicarea activă în toate sarcinile curente ale Direcției Gestiune Gaj, iar post transfer, Direcției Recuperare Active – planificare, buget, strategia aferentă clientului problematic, conlucrare cu auditul intern/extern/BNM în cadrul misiunilor de audit etc.
- Managementul echipei de vânzări și comercializarea portofoliului de active transmise în posesia/proprietatea Băncii.
- Negocierea proiectelor de vânzare sau arendă, cu condiții complexe de plată, a bunurilor imobiliare, loturi de echipamente, proiecte de investiții etc. Semnarea contractelor de vânzare – cumpărare, cesiune etc.
- Stabilirea unor relații profesionale cu companii, parteneri ai Băncii în domeniul

evaluării proprietăților, pază, gestiunea patrimoniu, mass-media și administrației publice locale.

- Elaborarea și actualizarea actelor normative interne pe segmentul de administrarea portofoliului de gaj / recuperare.

octombrie 2010 - mai 2016
5 ani și 7 luni

Economist (coordonator, principal), Secția monitorizare și comercializare gaj, Direcția Gestiune Gaj

B.C. Victoriabank S.A.
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Administrarea garanțiilor aferente debitorilor problematici – verificare dosare, transmitere în posesia/proprietatea Băncii a activelor, administrarea și reevaluarea periodică a gajurilor, organizarea licitațiilor/tenderilor de vânzare;
- Participarea la transmiterea în posesia sau proprietatea Băncii a zeci de active în valoare totală de peste 400 mln lei;
- Participarea directă la vânzarea activelor în valoare totală de peste 250 mln lei;
- Stabilirea obiectivelor de afaceri pentru gestionarea și vânzarea bunurilor transmise în posesia și/sau proprietatea Băncii, precum și verificarea îndeplinirii acestora de către sucursalele Băncii;
- Cooperarea cu BNM, Comisia de cenzori a Băncii și companiile de audit extern, în vederea oferirii materialelor aferente clienților/activelor gestionate;
- Implementarea cu succes, a compartimentului specific Direcției, a unui nou sistem informațional – Temenos T24;

Recomandari

Acest candidat are recomandari de la fosti angajatori, pe care le puteți vedea achitând pentru acces.

Education

Studii superioare

până în 2013

Academia de Studii Economice a Moldovei, Finanțe
Master / Administrare bancară

până în 2012

Academia de Studii Economice a Moldovei, Merceologie și comerț
Master / Comerț și expertiza mărfurilor în activitatea vamală

până în 2010

Academia de Studii Economice a Moldovei, Business și Administrare
Licența / Merceologie și comerț

Instruire continuă, cursuri de formare

2021

"Credit Risk Management" 18 hours training course in Pricewaterhouse Coopers Audit, or. Chișinău.

2015

Comunicare de succes. Performanțe în negocieri. in Evenda, or. Chișinău.

2014

Strategii de creștere a vânzărilor in Evenda, or. Chișinău.

Competente-cheie

- Coordonarea unei echipe de peste 10 experți;
- Bune competențe de organizare a unei echipe;
- Reformarea proceselor și fluxurilor de lucru în sensul optimizării resurselor;
- Bună înțelegere a fluxurilor de numerar în afaceri și capacitatea de identificare timpurie a potențialelor dificultăți, a companiilor, în onorarea obligațiilor de plată;
- Bune abilități de organizare dobândite prin experiența mea profesională în cadrul Băncilor comerciale;
- Înțelegerea ușoară a programelor specializate;
- Înțelegerea ușoară a principiului de lucru a noilor tehnologii și a gadget-urilor;
- Cunoștințe de bază SQL, Power BI, JavaScript.

Competente lingvistice

Romana	Materna
Rusa	Comunicare
Engleza	Comunicare
Poloneza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	AB
Autovehicul propriu	automobil personal
Despre mine	<ul style="list-style-type: none">• Pasionat de lectură, inginerie, futurism;• Ex-membru al clubului de lectură JCI;• Alifieri Mensa Romania;• Ex-trainer educație financiară pentru tineri;