

Торговый агент

Мужчина, 33 года, высшее образование.

Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	З/П договорная
График работы	Полный рабочий день
Чадыр-Лунга	Чадыр-Лунга
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

8 лет и 1 месяц

январь 2020 - август 2022
2 года и 7 месяцев

Менеджер по продажам

Промтест
(Чадыр-Лунга), Продажи

Продажи

июнь 2019 - февраль 2020
8 месяцев

Менеджер по продажам

PROMSTROI
(Кишинев), Продажи

Продажа строй-материалов

декабрь 2017 - апрель 2019
1 год и 4 месяца

Торговый агент

Anavitstil
(Кишинев), Продажи

Развитие существующей клиентской базы и поиск новых клиентов;
- Выполнение плана продаж по категории;
- Контроль выкладки продукции в торговых точках;
- Прием заказов и консультации по товару;
- Организация документооборота с клиентом;
- Ведение отчетности, контроль отгрузок, работа с дебиторской задолженностью.

июль 2012 - март 2016
3 года и 7 месяцев

Руководитель органа по сертификации

ООО"ПромТест"
(Москва), Транспорт, логистика, ВЭД

Обеспечение выпуска необходимых регистрационных документов

согласно номенклатуре продукции;

- Идентификация продукции в соответствии с нормативной документацией, анализ протокола испытаний;
- Обработка запросов. Проверка документации, подбор кода ТН ВЭД в системе ГОСТР;
- Оформление разрешительных документов (деклараций, сертификатов).

Опыт работы с ТР ТС 004, ТР ТС 010, ТР ТС 020;(составление макета и сбор документов подтверждения качества продукции)

- Ведение архива по сертификатам и декларациям;
- Участие в аккредитации органа по сертификации, как эксперт по ТР ТС 010, 004, 020;
- Взаимодействие с испытательными лабораториями, оптимизация процессов в рамках испытаний;
- Опыт работы по регистрации деклараций ДСГОСТР (медицина).
- Организация процесса сертификации/декларирования для иностранных компаний.

Технические регламенты Таможенного Союза ТР ТС 010, 004,020, 017, 025, 005,009, 015, 021, 022, 023, 024, 029, 030;

- Поиск и подбор аккредитованных испытательных центров и лабораторий;
- Работа с прямыми клиентами;
- Перевыполнение планов продаж;
- Холодные звонки, расширение зоны продаж, поиск новых клиентов, создание и ведение клиентской базы;
- Обработка входящих звонков и заявок;
- Руководитель коммерческого отдела в Органе по сертификации;
- Мотивация, менеджеров по продажам, выставление планов, оптимизация процессов взаимодействия технического отдела с коммерческим;
- Формирование схем взаимодействия с смежными Органами по сертификации, для взаимной оптимальной работы с областью аккредитации;
- Взаимодействие с первыми лицами, деловая переписка;
- Обработка технической информации (доказательной базы) по сертификации, а так же ее разработка (ТУ, паспорта безопасности, инструкции, этикетки итд);
- Подбор и обучение будущих менеджеров по продажам;
- Сформировал эффективную базу клиентов с нуля за 6 месяцев;
- Умею настроить себя и окружающих к активным продажам.

Образование

Высшее образование

по 2014

Российский государственный аграрный университет- МСХА им. К.А. Тимирязева, Защита в чрезвычайных ситуациях
Инженер Техносферной безопасности

Instruire continua, cursuri de formare

2015

Российский центр стандартизации, Москва в ООО "ПромТест", г. .

Ключевые навыки

уверенный пользователь ПК и оргтехники
-знание первичной бухгалтерской документации
-знание офисных программ
-опыт в эффективном управлении командой менеджеров
-опыт в разработки нормативной документации
-опыт в проведении лабораторных испытаний
-опыт в прохождении аккредитации ОС
-опыт в управлении органом по сертификации
-опыт работы в отделе hr
-навыки проведения переговоров

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Базовый
Английский	Средний

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	ВС
О себе	Люблю активный отдых!