

Менеджер, Руководитель.

Bărbat, 42 ani, superioare studii.

Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	15000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu



Experiența de munca

13 ani și 1 luna

octombrie 2019 - martie 2020
4 luni

Project manager

Ecosanteh SRL (4elements)
(Chișinău), Vânzări

Заклучение и сопровождение внешнеторговых контрактов (Румыния);
Ведение переговоров и деловой переписки с крупными торговыми сетями DIY такие как Dedeman, Arabesque, Leroy Merlin, Brico Depot, Hornbach и тд;
Участие в международных выставках;
Поиск новых продуктов и поставщиков за рубежом;
Командировки в Румынию, деловые встречи с первыми лицами компаний.

ianuarie 2019 - iulie 2019
5 luni

Руководитель отдела продаж

ООО Гласс Дизайн
(Москва), Construcții, imobile

Работа и отчетность в CRM Битрикс 24.
Построение отдела продаж с нуля.
Управление персоналом отдела(рекрутинг, обучение (холодные звонки), наставничество, адаптация, мотивация, контроль, развитие команды)
Контроль отдела по продажам (B2C, B2B).
Постановка целей (KPI), формирование мотивационной программы.
Постановка задач сотрудникам (СПИН) и контроль за их выполнением (воронка продаж).
Написание продающих скриптов.
Выполнение планов продаж.
Организация встреч с ключевыми клиентами.

august 2018 - ianuarie 2019
5 luni

Руководитель отдела продаж

MKS INC SRL

(Chişinău), Consultanță, dezvoltarea strategică

Работа и отчетность в CRM Битрикс 24.

Построение отдела продаж и телемаркетинга с нуля.

Управление персоналом отдела(рекрутинг, обучение (холодные звонки), наставничество, адаптация, мотивация, контроль, развитие команды)

Контроль отдела по продажам (B2B), телемаркетинг.

Постановка целей (KPI), формирование мотивационной программы.

Постановка задач сотрудникам (СПИН) и контроль за их выполнением (воронка продаж).

Написание продающих скриптов. Работа с возражениями.(hyper script)

Контроль дебиторской задолженности. Выполнение планов продаж.

Организация встреч с ключевыми клиентами.

mai 2016 - mai 2018
2 ani

Менеджер по продажам

Eldorado Terra

(Chişinău), Construcții, imobile

Продажа жилой и коммерческой недвижимости от застройщика.

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Обучение персонала и контроль качества работы с клиентами.

Определение и выполнение плана продаж.

Участие в разработке архитектурных планов домов.

februarie 2015 - aprilie 2016
1 an și 2 luni

Менеджер по продажам

Kirsan Com

(Chişinău), Construcții, imobile

Продажа жилой и коммерческой недвижимости от застройщика.

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Обучение персонала и контроль качества работы с клиентами.

Определение и выполнение плана продаж.

Участие в разработке архитектурных планов домов.

ianuarie 2011 - ianuarie 2015
4 ani

Соучредитель

ООО Фулл Хаус (Москва)

(Москва), Construcții, imobile

Участие в стратегическом планировании и развитии компании

Управление отделом продаж и маркетинга(20 человек)

Выполнение плана продаж

Административное управление отделом, обучение и развитие команды

Разработка и внедрение новых продуктов, вывод их на рынок

august 2009 - ianuarie 2011
1 an și 5 luni

Менеджер по продажам

ООО Логис (Москва)

(Москва), Construcții, imobile

Работа на объектах (новостройки)

показ квартир

продажа услуг ремонта

составление смет

заклучение договоров
мониторинг рынка недвижимости
поиск новых объектов
ведение переговоров
сотрудничество с управляющими компаниями и высокопоставленными
лицами.

februarie 2008 - iunie 2009
1 an și 4 luni

Менеджер по продажам

Microcell SRL
(Chișinău), Vânzări

Поиск потенциальных клиентов;
участие в выставках
ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы;
предоставление отчетов по итогам работы в соответствии с регламентом
работы отдела и
Фирмы.
Обеспечение продаж:
прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых
документов, связанных с
отгрузкой продукции для клиентов Фирмы
ведение рабочей и отчетной документации.
1С ,Word,Excel,MS Office.
продажа складского оборудования,стеллажи и погрузчики (Komatsu)

ianuarie 2006 - ianuarie 2008
2 ani

Менеджер по продажам

ООО ИНИГС-М (Москва)
(Москва), Vânzări

Поиск потенциальных клиентов;
участие в выставках
прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых
документов, связанных с
отгрузкой продукции
ведение рабочей и отчетной документации.
1С ,Word,Excel,MS Office.
продажа строительных инструментов и станочного оборудования

Education

Studii superioare

până in 2010

Государственный Институт Международных Отношений Молдовы,
Экономика
Экономист

Instruire continua, cursuri de formare

2014

Lider Class in Jim Zarvos, or. Москва.

Competente-cheie

Быстрая адаптация
Управление персоналом
Знание техники продаж
Умение вести переговоры
Ответственность
Целеустремленность
Коммуникабельность
Умение работать на результат

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Fluent
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Despre mine	Люблю готовить, мечтаю открыть свой ресторан.