

Директор по маркетингу и развитию

Мужчина, 59 лет, высшее образование.

Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	30000 MDL
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев

Образование

Высшее образование

по 1990

Московский Институт Управления, Организация управления
Организация управления

Ключевые навыки

Стратегический менеджмент и развитие организации.
Хорошее знание рынка и коммерческих направлений. Большой практический опыт работы ~ свыше 25+ лет (аутсорсинг более 300 пилот-проект: Молдова. Россия. Украина. Чехия. Англия. Германия. Италия. США. Израиль. Китай. и др.)
Функционал:
- Управление бизнесом
- Структурирование бизнеса
- Операционный менеджмент
Большой опыт построения эффективной системы управления продажами B2B, B2C, рекомендации формат DIY.
Хорошее знание современных Методик Продвижения.
Опыт построения трендов. Аналитика: ABC, PEST, SWOT-анализ, и др.
Разработка РЕШЕНИЙ: Аудит Маркетинга & Рекламы; Продвижение & Оптимизация & Аудит Стратегии Digital-маркетинг (контекст и таргет и др.).
"Позиционирование компании / товара: от создания концепции до выбора правильной идеи!"
Digital-Маркетинг:
Сертифицированный Специалист по Методике «SMM 2020», с 12-летним опытом, в сфере современных рекламных SMM-технологий. Практическое знание методик и инструментов: интернет-рекламы, MyTarget, и web-технологий.
Знание документооборота и делопроизводства.
Работаю качественно, быстро и эффективно!
- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в короткие сроки, на долгосрочную перспективу.

Владение языками

Русский

Родной

Румынский
Английский

Базовый
Базовый

Дополнительная информация

Гражданство

Молдова

Водительские права

B

О себе

Работаю в международной компании в сфере интернет-маркетинга с аналитикой данных. Занимаюсь операционным управлением.

Опыт: более 25 + лет.

Support Online/Offline: Маркетинг, Менеджмент, Продажи, Финансы, Инвестиции, Логистика, Отчетность, Процессы.

Предлагаю:

- Стратегическое Развитие Инфраструктуры Компании.
- Аудит: Маркетинга & Каналы Рекламы & Каналы Продаж & Управленческий Сервис и дальнейшее сопровождение,
- Анализ и Управление бизнес-процессами,
- Разработка РЕШЕНИЙ: по Продвижению и Оптимизации
- Сопровождение бизнес-проектов иностранных компаний.

Виды работ, по сопровождению бизнес-процессов организации:

1. Полное или частичное сопровождение

2. Консультации:

- анализ положения,
- выработка рекомендаций

3. Постановка систем продвижения

4. Start-Up (с нуля):

- Управленческий сервис;
- Структурирование бизнеса;
- Операционный менеджмент

5. Восстановление: рекламно-маркетинговой деятельности

6. Стратегическое развитие инфраструктуры компании.

7. Комплексное Сопровождение Бизнеса или помощь в проведении конкретных проектов:

[по вопросам: коммерции, маркетинг, реклама, закупка, продажи, ассортимент, ценообразование, бизнес-планирование, по производств. вопросам, по технологиям, бизн. администрирование, инвест-консалтинг, бизнес-брокерство]

О себе:

Более чем двадцатипятилетний управленческий и коммерческий опыт: в производственно-промышленных холдингах, государственных структурах, торговых компаниях и маркетинг-центрах. Занимался ВЭД, торг.опт, ритейл, постановкой систем продвижения, структурированием бизнеса, реинжиниринг бизнес процессов, стратегическим управлением и развитием бизнес-линий. Работаю качественно.

- Способен обеспечить ПРОДУКТИВНОСТЬ и ЭФФЕКТИВНОСТЬ бизнеса, в приемлемые сроки, на долгосрочную перспективу.

MLM do not disturb!