

## Manager

Bărbat, 30 ani, superioare studii.



**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu	20000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

## Experiența de munca

8 ani

octombrie 2022 - iulie 2023  
9 luni

### Key Account Sales Manager

**Run Pay / Paymaster**  
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Majorarea vânzărilor companiei
- Prezentarea, promovarea și vânzarea serviciilor companiei
- Extinderea continuă a portofoliului de clienți
- Dezvoltarea și gestionarea portofoliului de clienți corporativi
- Planificarea activității săptămânale/lunare
- Negocierea, încheierea, monitorizarea contractelor
- Evidența, verificarea, prelucrarea rapoartelor specializate

septembrie 2020 - octombrie 2022  
2 ani

### Manager Dezvoltare

**Kithen Shop**  
(Chișinău), Industrie, producție

- Identifică noi oportunități de dezvoltare a afacerii;
- Monitorizarea proiectelor existente;
- Participarea la realizarea materialelor promoționale și campaniilor de promovare;
- Îmbunătățirea continuă a produselor, serviciilor și a proceselor aferente;
- Participarea nemijlocită la dezvoltarea companiei în UE ( 2 showroom-uri 2020  
20 showroom-uri 2022

noiembrie 2019 - septembrie 2020  
10 luni

### Administrator, anreprenor

**SRL " Bolgari Group"**  
(Chișinău), Transport, logistică și comerț exterior

- Inspecția vehiculului

- Întocmirea documentelor pentru pregătirea vehiculului de cursă
- Eliberarea vehiculului în cursă
- Recepționarea rapoartelor de la șoferi privind funcționarea vehiculului
- Monitorizarea stării tehnice a vehiculului
- lucrul cu șoferii;

martie 2018 - noiembrie 2019  
1 an și 8 luni

## Consilier Financiar

**OCN "Prime Capital" SRL**  
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Cautarea activă a potențialilor clienți;
- Consultarea clienților potențiali și reali privind produsele Companiei;
- Pregătirea dosarelor pentru eliberarea împrumuturilor;
- Monitorizarea împrumuturilor eliberate, a achitărilor;
- Verificarea utilizării mijloacelor din împrumut, precum și alte verificări necesare;
- Promovarea unei imagini pozitive și profesioniste a Companiei.

mai 2015 - martie 2018  
2 ani și 9 luni

## agent servicii de investitii financiare ( broker)

**Tardion Inc**  
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- atragerea de noi clienti in vederea tranzactionarii de intrumente financiare pe pietele reglementate;
- stabileste profilul investitional al noilor clienti pentru a inlesni decizia acestora de a investi intr-un anumit tip de intrumente financiare; toate recomandarile trebuie sase bazeze pe o analiza atenta si corecta a datelor;
- ofera informatii clientilor proprii privind conturile de numerar si de instrumente financiare;

## Education

## Studii superioare

până in 2017

Universitatea Agrara de Stat din Moldova, Economie  
Servicii Publice/ Turism Rural ( Master)

până in 2015

Universitatea Agrara de Stat din Moldova, Economie  
Turism

## Instruire continua, cursuri de formare

2018

Tehnici de vinzari in Tardion INC, or. Chișinău.

2014

Tehnici de vinzari in Studio Moderna, or. Chișinău.

## Competente-cheie

- Excelente abilitati comunicationale, sociabil, usor adaptabil.
- Posibilitatea de a lucra si peste program.
- Ma adaptez usor la conditiile de munca, punctualitate, responsabilitate.
- Invat lucruri noi si imi formez usor noi deprinderi profesione.
- Posed abilitati manageriale - organizare, convingere, comunicare etc.

-Cunoașterea principiilor tehnicilor de vânzare.

-Rezolvarea situațiilor conflictuale;

-Rezistență la stres;

-Capacități de comunicare și convingere;

-Creativitate;

-Prezența spiritului de echipă;

- Microsoft Office, CRM, 1C;

Treninguri personale :

Тренинг активных продаж «Продавать больше, продавать лучше!

Тренинг "Искусство формирования доверия"

Переговоры с клиентом при личной встрече

Тренинг «Обучение торговых представителей и супервайзеров»

Тренинг для менеджеров по продажам

Основы ораторского искусства - Радислав Гандапас

Секреты ораторского искусства – Радислав Гандапас

Структура публичного выступления. Тренинг. Петр Осипов

Ораторское мастерство с Натальей Грэйс.

Секреты эффективного обучения Ораторскому Искусству.

Телефонный маркетинг. Эффективные продажи по телефону для новичка- Алексей Еланцев

## Competente lingvistice

---

Romana	Materna
Rusa	Fluent
Ucraineana	Medium
Engleza	Elementar
Franceza	Elementar

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	BC
Autovehicul propriu	automobil personal