

Manager

Мужчина, 30 лет, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	20000 MDL
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

8 лет

октябрь 2022 - июль 2023
9 месяцев

Key Account Sales Manager

Run Pay / Paymaster

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Majorarea vânzărilor companiei
- Prezentarea, promovarea și vânzarea serviciilor companiei
- Extinderea continuă a portofoliului de clienți
- Dezvoltarea și gestionarea portofoliului de clienți corporativi
- Planificarea activității săptămânale/lunare
- Negocierea, încheierea, monitorizarea contractelor
- Evidența, verificarea, prelucrarea rapoartelor specializate

сентябрь 2020 - октябрь 2022
2 года

Manager Dezvoltare

Kithen Shop

(Кишинев), Промышленность, производство

- Identifică noi oportunități de dezvoltare a afacerii;
- Monitorizarea proiectelor existente;
- Participarea la realizarea materialelor promoționale și campaniilor de promovare;
- Îmbunătățirea continuă a produselor, serviciilor și a proceselor aferente;
- Participarea nemijlocita la dezvoltarea companiei în UE (2 showroom-uri 2020
20 showroom-uri 2022

ноябрь 2019 - сентябрь 2020
10 месяцев

Administrator, anreprenor

SRL " Bolgari Group"

(Кишинев), Транспорт, логистика, ВЭД

- Inspecția vehiculului
- Întocmirea documentelor pentru pregătirea vehiculului de cursă
- Eliberarea vehiculului în cursă

- Recepționarea rapoartelor de la șoferi privind funcționarea vehiculului
- Monitorizarea stării tehnice a vehiculului
- lucrul cu șoferii;

март 2018 - ноябрь 2019
1 год и 8 месяцев

Consilier Financiar

OCN "Prime Capital" SRL

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Cautarea activă a potențialilor clienți;
- Consultarea clienților potențiali și reali privind produsele Companiei;
- Pregătirea dosarelor pentru eliberarea împrumuturilor;
- Monitorizarea împrumuturilor eliberate, a achitărilor;
- Verificarea utilizării mijloacelor din împrumut, precum și alte verificări necesare;
- Promovarea unei imagini pozitive și profesioniste a Companiei.

май 2015 - март 2018
2 года и 9 месяцев

agent servicii de investitii financiare (broker)

Tardion Inc

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- atragerea de noi clienti in vederea tranzactionarii de intrumente financiare pe pietele reglementate;
- stabileste profilul investitional al noilor clienti pentru a inlesni decizia acestora de a investi intr-un anumit tip de intrumente financiare; toate recomandarile trebuie sase bazeze pe o analiza atenta si corecta a datelor;
- ofera informatii clientilor proprii privind conturile de numerar si de instrumente financiare;

Образование

Высшее образование

по 2017

Universitatea Agrara de Stat din Moldova, Economie
Servicii Publice/ Turism Rural (Master)

по 2015

Universitatea Agrara de Stat din Moldova, Economie
Turism

Instruire continua, cursuri de formare

2018

Tehnici de vinzari в Tardion INC, г. Кишинев.

2014

Tehnici de vinzari в Studio Moderna, г. Кишинев.

Ключевые навыки

- Excelente abilitati comunicationale, sociabil, usor adaptabil.
- Posibilitatea de a lucra si peste program.
- Ma adaptez usor la conditiile de munca, punctualitate, responsabilitate.
- Invat lucruri noi si imi formez usor noi deprinderi profesione.
- Posed abilitati manageriale - organizare, convingere, comunicare etc.
- Cunoașterea principiilor tehnicilor de vânzare.
- Rezolvarea situațiilor conflictuale;

- Rezistență la stres;
- Capacități de comunicare și convingere;
- Creativitate;
- Prezența spiritului de echipă;
- Microsoft Office, CRM, 1C;

Тренинги personale :

Тренинг активных продаж «Продавать больше, продавать лучше!

Тренинг "Искусство формирования доверия"

Переговоры с клиентом при личной встрече

Тренинг «Обучение торговых представителей и супервайзеров»

Тренинг для менеджеров по продажам

Основы ораторского искусства - Радислав Гандапас

Секреты ораторского искусства – Радислав Гандапас

Структура публичного выступления. Тренинг. Петр Осипов

Ораторское мастерство с Натальей Грэйс.

Секреты эффективного обучения Ораторскому Искусству.

Телефонный маркетинг. Эффективные продажи по телефону для новичка- Алексей Еланцев

Владение языками

Румынский	Родной
Русский	Свободно владею
Украинский	Средний
Английский	Базовый
Французский	Базовый

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	ВС
Личный автомобиль	есть личный автомобиль