

## Руководитель отдела продаж, топ-менеджер

Bărbat, 41 ani, superioare studii.



**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu	Sal. negociabil
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

### Experiența de munca

12 ani și 9 luni

mai 2017 - până în prezent  
6 ani și 11 luni

#### Менеджер в отделе корпоративных продаж

**Maximum Electronic**  
(Chișinău), Vânzări

Поиск потенциальных клиентов в регионе;  
- Выяснение потребности клиента, предложение возможности их удовлетворения,  
проведение презентаций;  
- Управление и обновление базы данных клиентов компании;  
- Продвижение продукции и услуг компании;  
- Поддержание и развитие оборота по продажам услуг и оборудования компании .

aprilie 2015 - iulie 2016  
1 an și 2 luni

#### Менеджер в отделе оптовых продаж

**Spiritus Construct**  
(Chișinău), Vânzări

Поиск потенциальных клиентов, выяснение потребности клиента, предложение возможности их удовлетворения, обсуждение условия поставки и заключение договоров, увеличение клиентской базы...

ianuarie 2013 - aprilie 2015  
2 ani și 3 luni

#### Руководитель отдела продаж

**Filtre.md**  
(Chișinău), Vânzări

Управление отделом продаж, переговоры и заключение договоров с ключевыми клиентами, выполнение плановых показателей работы отдела, контроль состояние кредиторской и дебиторской задолженности, анализ конкурентной среды и рынка, организация и контроль развития

сотрудников отдела.

august 2010 - ianuarie 2013  
2 ani și 5 luni

## Торговый представитель

**Efes Vitanta Moldova Brewery**  
(Chișinău), Vânzări

Прием и обработка заявок, контроль выкладки продукции в торговых точках, контроль отгрузок продукции в торговые точки, развитие торговых точек, расширение представленного ассортимента, контроль остатков и сроков годности продукции в торговых точках

## Education

## Studii superioare

până în 2015

Университет "Perspectiva- INT", Маркетинг и логистика  
Маркетинг и логистика

## Competente-cheie

- понимание механизма продаж B2B
- личный автомобиль
- хорошие навыки работы с ПК (Windows, MS Office)
- ответственность
- аналитический склад ума
- коммуникабельность

## Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Fluent
Engleza	Elementar

## Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	B
Autovehicul propriu	automobil personal