

Супервайзер по развитию и структуризации компании, в продажах B2B, B2C, FMCG

Бăрбат, 33 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

| | |
|----------------------|--|
| Salariu | 15000 MDL |
| Program de lucru | Full-time |
| Drochia | Drochia |
| Calatorii de afaceri | disponibil pentru detașări de serviciu |

Experiența de munca

13 ani și 6 luni

aprilie 2022 - aprilie 2023
1 an

Супервайзер по Северу Молдовы

SRL Lactalis ALBA

(Chișinău), Cadre, gestionarea cadrelor

- Развитие территории
- Составление маршрута посещения торговых точек для торговой команды
- Изучения потребности рынка для продаж сопутствующего товара
- Расширение ассортимента сопутствующего товара на полках.
- Посещение торговых точек согласно маршруту ТП
- Работа с дебиторской задолженностью
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Выполнение поставленных задач
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых территорий для дальнейшей перспективы работы с ними.

Основное достижение это то что восстановил территорию с самого низа. Из полученных 380 Торговых точек моя команда выросла до 680 ТТ. Формировал команду из 7 человек !

Заключил договора с Автосервисами для ремонта автомобилей

А также заключал договор с Троллейбусной компании для моих мерчендайзеров!

mai 2020 - ianuarie 2021
8 luni

Супервайзер отдела продаж (Юг Московской области)

ООО.ТД.ПМК

(), Cadre, gestionarea cadrelor

- *Разработка новых схем работы с клиентами и внедрение их в работу;
- *Формирование и развитие каналов сбыта в регионе;
- *Анализ потенциала партнеров;
- *Обеспечение выполнения планов по объему продаж и дистрибуции;
- *Регламенты процессов;
- *Обеспечение выполнения графика отгрузки и возврата денег;
- *Постановка стратегических задач сотрудникам, контроль и выполнения;
- *Подбор обучения и мотивация персонала;
- *Администрирование.

martie 2019 - aprilie 2020
1 an și 1 luna

Торговый Представитель Молочный Продукции

ООО.ТД.ПМК
(Москва), Vinzari

- Развитие территории
- Составление маршрута посещения торговых точек
- Составление маршрута доставки товара по торговым точкам
- Изучения потребности рынка для продаж сопутствующего товара
- Расширение ассортимента сопутствующего товара
- Посещение торговых точек согласно маршруту
- Работа с дебиторской задолженностью
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Выполнение поставленных задач
- Составление квартальных отчетов о проделанной работе
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых территорий для дальнейшей перспективы работы с ними

septembrie 2011 - februarie
2019
7 ani și 5 luni

Менеджер по продажам Табачной продукции

ИП. НЕДИЛЬСКИЙ
(Раменское), Vinzari

- Анализ рынка России на потенциал развития оптовых продаж.
- Развитие с нуля Оптовых продаж на территории Московской Области.
- Изучения рынка для продвижения нового продукта компании.
- Составление маршрута посещения торговых точек.
- Составление логистики доставки товаров клиенту.
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами.
- Работа с дебиторской задолженностью
- Выполнение поставленных задач
- Составление отчетов о проделанной работе
- Выполнение планов по продажам
- Анализ новых возможностей компанией на рынке

aprilie 2006 - august 2009
3 ani și 4 luni

Администратор компьютерного зала.

Планета Развлечений
(Drochia), IT, Internet

- Работа заключалась обслуживанием компьютерной техники.
- Переговоры с клиентами.
- Устранение неполадок в сети.

Recomandari

Acest candidat are recomandari de la fosti angajatori, pe care le puteti vedea achitând pentru acces.

Education

Studii superioare

până în 2020

Московский Институт Психоанализа, Психология
Психолог

Instruire continua, cursuri de formare

2017

ГБПОУ МО "Раменский колледж" în Информатика, or. Раменское.

Competente-cheie

- *Масштабное видение проблем и способность их решать;
- *Умение работать в команде, коммуникабельность;
- *Аналитический склад ума и умение переубеждать;
- *Высокий уровень требований к себе;
- *Ориентированность на результат;
- *Порядочность, гибкость, дисциплинированность;
- *Обладаю способностью налаживать и поддерживать конструктивные отношения с внешними сторонами;
- *Знание ПК:Excel, Word, Internet Explorer,1С.

Competente lingvistice

Romana

Materna

Rusa

Fluent

Engleza

Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri

disponibil pentru detașări de serviciu

Cetățenie

Moldova

Permis de conducere

B

Autovehicul propriu

automobil personal

Despre mine

В свободное время держу виртуальные сервера Му-Онлайн . Люблю открывать для себя что-то новое и интересное.