

Супервайзер по развитию и структуризации компании, в продажах B2B, B2C, FMCG

Мужчина, 33 года, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	15000 MDL
График работы	Полный рабочий день
Дрокия	Дрокия
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

13 лет и 6 месяцев

апрель 2022 - апрель 2023
1 год

Супервайзер по Северу Молдовы

SRL Lactalis ALBA

(Кишинев), Кадры, управление персоналом

- Развитие территории
- Составление маршрута посещения торговых точек для торговой команды
- Изучения потребности рынка для продаж сопутствующего товара
- Расширение ассортимента сопутствующего товара на полках.
- Посещение торговых точек согласно маршруту ТП
- Работа с дебиторской задолженностью
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Выполнение поставленных задач
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых территорий для дальнейшей перспективы работы с ними.

Основное достижение это то что восстановил территорию с самого низа. Из полученных 380 Торговых точек моя команда выросла до 680 ТТ. Формировал команду из 7 человек !
Заключил договора с Автосервисами для ремонта автомобилей
А также заключал договор с Троллейбусной компании для моих мерчендайзеров!

май 2020 - январь 2021
8 месяцев

Супервайзер отдела продаж (Юг Московской области)

ООО.ТД.ПМК

(), Кадры, управление персоналом

- *Разработка новых схем работы с клиентами и внедрение их в работу;
- *Формирование и развитие каналов сбыта в регионе;
- *Анализ потенциала партнеров;
- *Обеспечение выполнения планов по объему продаж и дистрибуции;
- *Регламенты процессов;
- *Обеспечение выполнения графика отгрузки и возврата денег;
- *Постановка стратегических задач сотрудникам, контроль и выполнения;
- *Подбор обучения и мотивация персонала;
- *Администрирование.

март 2019 - апрель 2020
1 год и 1 месяц

Торговый Представитель Молочный Продукции

ООО.ТД.ПМК
(Москва), Продажи

- Развитие территории
- Составление маршрута посещения торговых точек
- Составление маршрута доставки товара по торговым точкам
- Изучения потребности рынка для продаж сопутствующего товара
- Расширение ассортимента сопутствующего товара
- Посещение торговых точек согласно маршруту
- Работа с дебиторской задолженностью
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Выполнение поставленных задач
- Составление квартальных отчетов о проделанной работе
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых территорий для дальнейшей перспективы работы с ними

сентябрь 2011 - февраль
2019
7 лет и 5 месяцев

Менеджер по продажам Табачной продукции

ИП. НЕДИЛЬСКИЙ
(Раменское), Продажи

- Анализ рынка России на потенциал развития оптовых продаж.
- Развитие с нуля Оптовых продаж на территории Московской Области.
- Изучения рынка для продвижения нового продукта компании.
- Составление маршрута посещения торговых точек.
- Составление логистики доставки товаров клиенту.
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами.
- Работа с дебиторской задолженностью
- Выполнение поставленных задач
- Составление отчетов о проделанной работе
- Выполнение планов по продажам
- Анализ новых возможностей компанией на рынке

апрель 2006 - август 2009
3 года и 4 месяца

Администратор компьютерного зала.

Планета Развлечений
(Дрокия), IT, Интернет

- Работа заключалась обслуживанием компьютерной техники.
- Переговоры с клиентами.
- Устранение неполадок в сети.

Рекомендации

У данного кандидата имеются рекомендации от предыдущих работодателей, которые будут доступны Вам после оплаты доступа к контактным данным этого соискателя.

Образование

Высшее образование

по 2020

Московский Институт Психоанализа, Психология
Психолог

Instruire continua, cursuri de formare

2017

ГБПОУ МО "Раменский колледж" в Информатика, г. Раменское.

Ключевые навыки

- *Масштабное видение проблем и способность их решать;
- *Умение работать в команде, коммуникабельность;
- *Аналитический склад ума и умение переубеждать;
- *Высокий уровень требований к себе;
- *Ориентированность на результат;
- *Порядочность, гибкость, дисциплинированность;
- *Обладаю способностью налаживать и поддерживать конструктивные отношения с внешними сторонами;
- *Знание ПК:Excel, Word, Internet Explorer,1С.

Владение языками

Румынский	Родной
Русский	Свободно владею
Английский	Базовый

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	В
Личный автомобиль	есть личный автомобиль
О себе	В свободное время держу виртуальные сервера Му-Онлайн . Люблю открывать для себя что-то новое и интересное.