

Agent

Bărbat, 25 ani, medii studii.

Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	10000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

3 ani și 9 luni

februarie 2017 - noiembrie
2020
3 ani și 9 luni

Sef de lot

BETCONS PRIM, SRL, SC
(Chișinău), Construcții, imobile

Organizarea si programarea lucrarilor in santier
-Studierea proiectul, caietele de sarcini, tehnologiile și procedurile prevăzute pentru realizarea construcțiilor
-Monitorizarea subalternilor si efectuarea lucrarilor conform tehnici de securitate
-Organizarea locului de munca
-Asigurarea personalului cu inventar
- Executarea sarcinilor de la superior
Efectuarea lucrarilor din plan +sarcini de scurta si lunga durata

decembrie 2018 - octombrie
2020
1 an și 10 luni

Vinzator consultant superior

GLAMIS S.R.L.
(Chișinău), Vânzări

- 1) Conducerea si coordonarea activitatii din cadrul magazinului.
- 2) Realizarea planului de vanzari si respectarea bugetului de cheltuieli.
- 3) Tinerea corecta a evidentei contabile primare a magazinului.
- 4) Verificarea respectarii regulamentelor, procedurilor, politicilor si instructiunilor de lucru a angajatilor din subordine.
- 5) Monitorizarea performantei subordonatilor si urmarirea realizarii.
- Recrutarea si selectia personalului (in colaborare cu Brand Managerul), formarea, motivarea, promovarea (proponeri) si retribuirea personalului, propunerea de penalizari pentru personalul din subordine.
- 6) Supervizarea activitatii vanzatorilor si casierilor in magazin, precum si verificarea incasarilor in numerar si cu card bancar efectuate de casieri.
- 7) Efectuarea de propuneri privind imbunatatirea activitatii din magazin.
- 8) Aprovizionarea magazinului in mod optim si la timp cu produse si toate celelalte materiale necesare bunei desfasurari a activitatii in cadrul magazinului
- 9) mentinerea stocurilor si necesarului de marfa

- 10) analiza zilnica a vanzarilor si stocurilor
- 11) intocmirea documentelor specifice activitatii de vanzare
- 12) Prezentarea si vanzarea produselor catre client
- 13) Informarea si indrumarea clientilor in alegerea cea mai potrivita
- 14) Expunerea si aranjarea produselor conform tehnicilor de mercantizare
- 15) Participarea activa la inventarierea marfii
- 16) Intocmirea graficului saptaminal
- 17) deschiderea si inchiderea activitatii magazinului - zilnic

iulie 2018 - noiembrie 2018
4 luni

Vinzator consultant av

I.C.S. BM TECHNO TRADE S.R.L.
(Chişinău), Vânzări

- Prezentarea si vanzarea produselor catre client
- Informarea si indrumarea clientilor in alegerea cea mai potrivita
 - Expunerea si aranjarea produselor conform tehnicilor de mercantizare
 - Participarea activa la inventarierea marfii
 - Mentinerea igienii si curateniei spatiului de lucru

Education

Studii medii

până in 2017

liceul teoretic cu profil arte Doina şi Ion Aldea- teodorovici

Competente-cheie

- Capacitatea de a lucra in echipa
 - Capacitatea de a-si organiza eficient timpul si activitatile
 - Motivatie de lucru si proactivitate
 - Abilitati de invatare pe cont propriu si initiativa de lucru
 - Abilitati de comunicare si ascultare
 - Orientarea catre rezultate
 - Capacitatea de a lua sau a delega tas-uri
- Intelegerea contextului global in care se incadreaza activitatea companiei

Competente lingvistice

Romana	Materna
Rusa	Fluent

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detaşări de serviciu
Cetățenie	Moldova, Romania
Permis de conducere	B
Autovehicul propriu	automobil personal
Despre mine	-Curajos, ambitios rezistent la sters comunicabil, de

incredere,manierat,responsabil,echilibrat.

-Sunt cunoscut cu folosirea scripturilor in format a sunetelor reci si verbal direct.

-Abilitatea de convinge.