

Director comercial

Bărbat, 38 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu
Program de lucru
Bălți
Calatorii de afaceri

Sal. negociabil
Full-time
Bălți
disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

12 ani și 7 luni

iulie 2022 - până în prezent
1 an și 10 luni

Manager Regional Nord

MAIB (Moldova-Agroindbank SA)
(Bălți), Bănci, investiții, leasing

Responsabilitati:

Mentținerea și dezvoltarea relațiilor de colaborare cu clienții băncii (B2B / B2C)
Studierea pieței bancare și identificarea potențialilor clienți
Prezentarea ofertelor de colaborare cu potențialii parteneri ai băncii
Încheierea contractelor de Proiecte salariale și creditare sau renegocierea ofertelor actuale
Monitorizarea derulării contractelor cu partenerii băncii etc.

mai 2020 - până în prezent
4 ani

Analist financiar - prin cumul

Sistemul Colectiv Fundația „ECO SAVE”
(Chișinău), Organizații non-profit, voluntariat

1. Întocmirea rapoartelor de analiză financiară
2. Analiza informației de ordin financiar pentru realizarea predicțiilor asupra condițiilor economice și asupra situației mediului industrial și de afaceri
3. Analiza rezultatele economice ale instituției, realizarea analizei de varianță, identificarea de noi tendințe economice și financiare, formularea recomandărilor de îmbunătățire
4. Monitorizarea dezvoltării economice, industriale și corporative pe baza informațiilor obținute din documente precum publicații financiare, agenții guvernamentale, interviuri etc.
5. Elaborarea planurilor de investiții bazate pe analiza financiară
6. Examinarea rapoartelor anuale și declarațiilor de venituri și cheltuieli ale instituției
7. Evaluarea riscurilor de investiții pentru bugetul sau capitalul companiei
8. Estimarea profiturilor și pierderilor asociate cu anumite investiții sau tranzacții comerciale
9. Prezentarea rapoartelor scrise sau verbale asupra tendințelor economice generale sau din domeniul de activitate al companiei și al companiilor rivale.

mai 2019 - iulie 2022
3 ani și 2 luni

Director Executiv

Termostal Nord SRL
(Bălți), Vânzări

1. Menținerea relațiilor foarte bune cu administrația publică locală și cu companiilor cu care avem relații comerciale și de subordonare;
2. Menținerea în stare foarte bună a bazei tehnico-materiale și de infrastructură a companiei;
3. Planificarea, organizarea, coordonarea, motivarea, controlul și evaluarea personalului din subordine;
4. Rezolvarea tuturor aspectelor ce țin de activitatea curentă a Companiei;
5. Creșterea eficienței personalului din subordine.
6. Urmărirea continuă a nivelului eficienței departamentului vânzări. Creșterea nivelului și a calității servirii clienților și a satisfacției lor. Creșterea vânzărilor.
7. Menținerea stocurilor de marfă la nivel optim, în funcție de vânzări, sezon și cerere;
8. Organizarea cât se poate de eficientă a locațiilor marfii, astfel încât să fie economisite la maxim resursele umane și financiare, legate de procesarea acestora;
9. Organizarea eficientă a personalului din subordine, atrăgând atenție deosebită la disciplina de muncă și atitudine grijulie față de marfă, inventar și alte bunuri materiale;
10. Organizarea periodică, o dată pe an, sau după necesități, a inventarierei în magazinele și depozitele din subordine;
11. Deservirea calitativă a clienților. Minimizarea timpului de pregătire și livrare a marfurilor; etc.

mai 2015 - februarie 2019
3 ani și 9 luni

Manager dezvoltare rețea și marketing Zona

Iutecredit SRL
(Chișinău), Bănci, investiții, leasing

- Dezvoltarea și menținerea portofoliului curent al partenerilor de business.
- Cautarea, negocierea și încheierea contractelor de colaborare cu parteneri noi – persoane juridice, cu scopul de a vinde produse/servicii în credit.
- Gestionarea activităților zilnice cu rețelele de parteneri.
- Organizarea instruirii personalului din vânzări din cadrul companiilor-parteneri cu referire la produsele financiare curente și noi.
- Organizarea activităților de marketing împreună cu partenerul companie
- Întocmirea rapoartelor de activitate

iulie 2011 - mai 2015
3 ani și 10 luni

Economist

We trade Agro SRL
(Drochia), Agricultură

- Planificarea, monitorizarea și analiza Bugetului - Evidența formelor operative de informare, evidența bugetului de cheltuieli plan-fact.
- Analiza economico-financiară a întreprinderii.
- Auditul intern al situațiilor financiare.

Education

Studii superioare

până în 2008

Universitatea de stat din Moldova, Finante si Banci
Finante

până în 2005

Colegiul Stefan cel Mare, Mecanica
Tehnician mecanic

Instruire continua, cursuri de formare

| | |
|------|---|
| 2017 | Abilitati de baza in management in Svetlana Scutelnicuic, or. Chişinău. |
| 2016 | Induction Programme – Economic and financial analysis of the enterprise in Neronov Irina, or. Chişinău. |

Competente-cheie

Abilități puternice de lucru in Excel, Word, 1C Contabilitatea, Billing, CRM etc, utilizator experimentat.
Capacitati dovedite de organizare si planificare a activitatilor unei echipe cu un numar mai mare de 40 angajati
Experienta in domeniul de planificare si analiza a situatiilor financiare a intreprinderii
Experiență în utilizarea bazelor de date de informații comerciale pentru a analiza performanța companiei

Competente lingvistice

| | |
|---------|-----------|
| Romana | Materna |
| Rusa | Fluent |
| Engleza | Elementar |

Informații suplimentare

| | |
|----------------------|---|
| Calatorii de afaceri | disponibil pentru detaşări de serviciu |
| Cetățenie | Moldova, Romania |
| Permis de conducere | ABC |
| Autovehicul propriu | automobil personal |
| Despre mine | Sunt o persoana responsabila, sirguincioasa, capabil sa duc la bun sfirsit sarcinile propuse! Iubesc sa fac sport si sa invat tot timpul ceva nou. |

Rețele sociale

Acest candidat are trimiteri la paginile sale pe rețelele sociale, pe care le puteți vedea achitând pentru acces. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>