

Creditare-Leasing-Vânzări- Management

Bărbat, 39 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	Sal. negociabil
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

15 ani și 10 luni

iulie 2017 - până în prezent
6 ani și 9 luni

Vicedirector al departamentului vânzări

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.
(Chișinău), Banci, investitii, leasing

Responsabilitati:

- Asistare în planificarea si organizarea activității, identificarea consilierea și atragerea potențialilor clienți Persoane Fizice/Juridice inclusiv corporativi, negocierea parteneriatelor .
- Recepționarea, verificarea și înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Participarea la implementarea si derularea campaniilor promoționale în scopul îndeplinirii obiectivelor comerciale ale companiei monitorizarea si gestionarea parteneriatelor.
- Perfectarea dărilor de seamă săptămânale, lunare, trimestriale si anuale conform cerințelor stabilite.
- Asigurarea respectării normelor de tinere a evidenței creditare.

Rezultate

- Am reușit să dezvolt mai multe parteneriate inclusiv strategice care au dus la un impact pozitiv asupra rezultatelor comerciale ale companiei.
- Peste 1 100 proiecte finanțate.

iunie 2016 - iulie 2017
1 an

Manager Superior Vânzări

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.
(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Promovarea si vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți
- Dezvoltarea relațiilor de colaborare cu dealerii, parcările auto și alți parteneri
- Coordonarea procesului de pregătire și încheiere a tranzacțiilor de leasing
- Asigurarea îndeplinirii obiectivelor planului de afaceri al societății

februarie 2013 - iunie 2016
3 ani și 4 luni

Manager Vânzări

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.

(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Promovarea și vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți
- Recepționarea, verificarea, analiza și înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Atragerea, fidelizarea clienților și partenerilor noi.

septembrie 2011 - februarie
2013
1 an și 5 luni

Consilier Credite Persoane Juridice

BC"BCR-Chisinau"S.A.

(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Atragerea directă a clienților persoane juridice inclusiv Micro, business-pro.
- Asistență clienților în documentație.
- Pregătirea documentației aferentă cererii de credit.
- Asistență clienților pe tot parcursul procesului de creditare.

aprilie 2010 - septembrie
2011
1 an și 5 luni

Consilier Credite Persoane Fizice

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Promovarea și vânzarea produselor și serviciilor bancare, în special a produselor de creditare;
- Atragerea clienților și gestiunea celor existenți

ianuarie 2009 - aprilie 2010
1 an și 3 luni

Operator Ghiseu Universal

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Gestionarea conturilor bancare.
- Efectuarea încasărilor și plăților în numerar.
- Efectuarea operațiunilor de schimb valutar.
- Efectuarea transferurilor bănești internaționale.
- Deservirea conturilor de depozit, card.
- Verificarea rapoartelor privind tranzacțiile zilnice efectuate.

mai 2008 - ianuarie 2009
8 luni

Controlor-Casier

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Chișinău), Banci, investitii, leasing

- Organizarea operațiunilor de casă aferente activităților operaționale de încasări și plăți în lei și valută străină, de verificare, triere și ambalare a numerarului, activități de schimb valutar.

până în 2007

Academia de Studii Economice Moldova, Finanțe
Finanțe și Contabilitatea Firmei

Instruire continua, cursuri de formare

0	Curs de formare "Leadership Situațional" în , or. .
0	Curs de formare "Comunicarea cu Debitorii și Recuperarea Creanțelor", AEGIS-Training în , or. .
0	Curs de formare "Analiza Financiara IMM", dr. Katona Levente în , or. .
0	Curs de formare "Mentoring" în , or. .
0	Curs de formare "Cross-Selling" în , or. .
0	Curs de formare "Primirea Clientului" în , or. .
0	Curs de formare "Managementul Timpului" în , or. .
0	Curs de formare "Standarde de vânzare" în , or. .

Competente-cheie

Abilitate de negociere
Abilitatea de a lucra sub presiune
Cunoașterea produselor bancare
Comunicare
Luarea deciziilor
Bună gestionare a timpului
-Auto-motivare
-Rezolvarea conflictelor
-Conducere/ Leadership
-Adaptabilitate
-Lucrul în echipa
-Rezolvarea problemelor
-Ascultare activă
-Învățarea de lucruri noi

Competente lingvistice

Romana	Materna
Rusa	Fluent
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	B

Autovehicul propriu

automobil personal

Despre mine

Sunt o persoană deschisă cu o experiență de peste 10 ani în domeniul Financiar Bancar , Vânzări, Creditare. Competențele dezvoltate de-a lungul carierei mele în domeniul dat, precum și bunele abilități interpersonale îmi oferă bazele necesare pentru a continua dezvoltarea mea în această industrie.