

Creditare-Leasing-Vânzări-Management

Мужчина, 39 лет, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	З/П договорная
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

15 лет и 11 месяцев

июль 2017 - по настоящее время
6 лет и 10 месяцев

Vicedirector al departamentului vânzări

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.
(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

Responsabilitati:

- Asistare în planificarea si organizarea activității, identificarea consilierii și atragerea potențialilor clienți Persoane Fizice/Juridice inclusiv corporativi, negocierea parteneriatelor .
- Recepționarea, verificarea și înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Participarea la implementarea si derularea campaniilor promoționale în scopul îndeplinirii obiectivelor comerciale ale companiei monitorizarea si gestionarea parteneriatelor.
- Perfectarea dărilor de seamă săptămânale, lunare, trimestriale si anuale conform cerințelor stabilite.
- Asigurarea respectării normelor de tinere a evidenței creditare.

Rezultate

- Am reușit să dezvolt mai multe parteneriate inclusiv strategice care au dus la un impact pozitiv asupra rezultatelor comerciale ale companiei.
- Peste 1 100 proiecte finanțate.

июнь 2016 - июль 2017
1 год

Manager Superior Vânzări

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.
(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Promovarea si vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți
- Dezvoltarea relațiilor de colaborare cu dealerii, parcările auto și alți parteneri
- Coordonarea procesului de pregătire și încheiere a tranzacțiilor de leasing
- Asigurarea îndeplinirii obiectivelor planului de afaceri al societății

февраль 2013 - июль 2016

Manager Vânzări

3 года и 4 месеца

O.C.N."MAIB-Leasing"S.A.

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Promovarea si vânzarea activă a produselor de leasing
- Ofertarea, atragerea și consultarea clienților potențiali și existenți
- Recepționarea, verificarea, analiza si înaintarea spre decizie a dosarelor de Credit-Leasing-Finanțare.
- Atragerea, fidelizarea clienților si partenerilor noi.

сентябрь 2011 - февраль
2013

1 год и 5 месяцев

Consilier Credite Persoane Juridice

BC"BCR-Chisinau"S.A.

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Atragerea directă a clienților persoane juridice inclusiv Micro, business-pro.
- Asistență clienților în documentație.
- Pregătirea documentației aferentă cererii de credit.
- Asistență clienților pe tot parcursul procesului de creditare.

апрель 2010 - сентябрь
2011

1 год и 5 месяцев

Consilier Credite Persoane Fizice

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Promovarea și vânzarea produselor si serviciilor bancare, in special a produselor de creditare;
- Atragerea clienților și gestiunea celor existenți

январь 2009 - апрель 2010
1 год и 3 месеца

Operatoor Ghiseu Universal

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Gestionarea conturilor bancare.
- Efectuarea încasărilor și plăților în numerar.
- Efectuarea operațiunilor de schimb valutar.
- Efectuarea transferurilor bănești internaționale.
- Deservirea conturilor de depozit, card.
- Verificarea rapoartelor privind tranzacțiile zilnice efectuate.

май 2008 - январь 2009
8 месяцев

Controlor-Casier

BC"Mobiasbanca-Groupe Societe Generale"S.A.

(Кишинев), Банки, инвестиции, лизинг

- Organizarea operațiunilor de casă aferente activităților operaționale de încasări și plăți în lei și valută străină, de verificare, triere și ambalare a numerarului, activități de schimb valutar.

Образование

Высшее образование

Instruire continua, cursuri de formare

0	Curs de formare "Lidership Situațional" в , г .
0	Curs de formare "Comunicarea cu Debitorii și Recuperarea Creanțelor", AEGIS-Training в , г .
0	Curs de formare "Analiza Financiara IMM", dr. Katona Levente в , г .
0	Curs de formare "Mentoring" в , г .
0	Curs de formare "Cross-Selling" в , г .
0	Curs de formare "Primirea Clientului" в , г .
0	Curs de formare "Managementul Timpului" в , г .
0	Curs de formare "Standarde de vinzare" в , г .

Ключевые навыки

Abilitate de negociere
 Abilitatea de a lucra sub presiune
 Cunoașterea produselor bancare
 Comunicare
 Luarea deciziilor
 Bună gestionare a timpului
 -Auto-motivare
 -Rezolvarea conflictelor
 -Conducere/ Leadership
 -Adaptabilitate
 -Lucrul în echipa
 -Rezolvarea problemelor
 -Ascultare activă
 -Învățarea de lucruri noi

Владение языками

Румынский	Родной
Русский	Свободно владею
Английский	Базовый

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	В
Личный автомобиль	есть личный автомобиль
О себе	Sunt o persoană deschisa cu o experiență de peste 10 ani în domeniul Financiar

Bancar , Vânzări, Creditare. Competențele dezvoltate de-a lungul carierei mele în domeniul dat, precum și bunele abilități interpersonale îmi oferă bazele necesare pentru a continua dezvoltarea mea în această industrie.