

## Супервайзер, Начальник отдела продаж

Bărbat, 35 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	20000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

### Experiența de munca

6 ani și 4 luni

februarie 2022 - martie 2022

#### Менеджер по развитию ключевых клиентов

ООО "Малби фудс"  
( ), Vânzări

- полное ведение торговых сетей(Таврия, Идеал, Копейка, Точка, Два Шага)
- проведение переоценок в сетях
- расширение существующего ассортимента и ввод новых брендов
- проведение маркетинговых активностей
- контроль дебиторской задолженности
- координация работы команды мерчандайзеров

noiembrie 2021 - februarie 2022  
3 luni

#### Супервайзер

ООО "Аскания Дистрибьюшн"  
( ), Vânzări

- подбор персонала
- выполнение плановых показателей в количественной и качественной дистрибьюции
- подключение новых контрагентов
- контроль дебиторской задолженности
- постановка целей и контроль их выполнения
- мотивация торговых представителей на достижение результата

septembrie 2020 - noiembrie 2021  
1 an și 2 luni

#### Территориальный менеджер

ООО "Сигма"  
( ), Vânzări

- организация и контроль деятельности персонала на вверенной территории

- выполнения плановых показателей
- поддержание эффективных отношений между компанией и дистрибьюторами/ключевыми клиентами
- регулярное проведение мониторинга рынка, ведение учета продаж
- организация деятельности по продвижению торговых марок
- осуществление мероприятий для улучшения деятельности производителя на соответствующей территории

decembrie 2019 - august  
2020  
8 luni

## Начальник отдела продаж

ООО "Альянс логистик"  
(), Vânzări

- руководство отделом продаж (3 СВ и 16 ТП)
- планирование работы отдела(цели, задачи, мотивация)
- планирование бюджетов и планов по продажам
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- поиск и привлечение новых поставщиков
- составление отчетности
- ведение, поддержание и развитие клиентской базы
- формирование заказов поставщикам
- разработка ценовой и скидочной политики
- контроль дебиторской задолженности клиентов
- согласование доп. мотиваций для торгового отдела с поставщиками
- разработка и согласование акционных активностей

august 2015 - decembrie  
2019  
4 ani și 3 luni

## Супервайзер

ООО "Алми Трейд"  
(Одесса), Vânzări

- подбор и обучение персонала
- распределение заданий между сотрудниками
- постановка целей и контроль их выполнения
- ведение переговоров с контрагентами и партнерами
- контроль дебиторской задолженности торговых представителей
- отчетность о работе подчиненных
- ведение сопутствующей документации
- выполнение плановых показателей по команде торговых представителей
- контроль правильности выкладки товара, наличие ассортимента в ТРТ
- мотивация сотрудников на достижение лучших результатов

## Recomandari

Acest candidat are recomandari de la fosti angajatori, pe care le puteți vedea achitând pentru acces.

## Education

până în 2011

Одесская Государственная Академия строительства и Архитектуры,  
Промышленное и гражданское строительство  
Инженер

## Studii superioare

## Competente-cheie

---

- Навыки работы с компьютером

Свободное владение персональным компьютером, программа 1C (7/8), ОС Windows, MS Office, Internet-приложения, почтовые приложения, Word, Excel.

## Competente lingvistice

---

Ucraineana	Materna
Romana	Nu cunosc
Rusa	Fluent
Engleza	Elementar

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Ucraina
Permis de conducere	ABC
Autovehicul propriu	automobil personal