

Директор по продажам

Bărbat, 46 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu
Program de lucru
Chișinău
Calatorii de afaceri

Sal. negociabil
Full-time
Chișinău
disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

20 ani

ianuarie 2021 - mai 2022
1 an și 3 luni

Директор по продажам

SRL "MDIAMAGNAT GRUP"
(Chișinău), Vânzări

- Выполнение плана продаж, поставленного вышестоящим руководством;
- Контроль за ценовой политикой и состоянием дебиторской задолженности;
- Анализ рынка, развитие новых направлений продаж;
- Постановка и контроль выполнения задач торговым персоналом;
- Формирование и выполнение плановых показателей;
- Проведение планерок и совещаний.

aprilie 2020 - decembrie 2020
7 luni

Директор по продажам

SRL "VARDA"
(Chișinău), Vânzări

- Участие в разработке стратегии развития компании.
- Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- Разработка мотивации для торговой команды.
- Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

septembrie 2018 - ianuarie 2020
1 an și 4 luni

Генеральный директор

SRL "SERVIDAR"
(Chișinău), Vânzări

- Определение планов продаж по компании и разработка стратегии развития.

- Экономический анализ деятельности компании.
- Работа с поставщиками продукции в компанию.
- Согласование и контроль заказов продукции.
- Общение и контроль дистрибьюторов по территории РМ.
- Работа с руководителями подразделений по продажам и логистики (постановка задач, планов, контроль за выполнением, начисление з/п).

august 2017 - septembrie
2018
1 an și 1 luna

Директор по продажам

SRL "VARDA"
(Chișinău), Vânzări

- Участие в разработке стратегии развития компании.
- Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- Разработка мотивации для торговой команды.
- Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

iunie 2013 - august 2017
4 ani și 2 luni

Зам. Директора по коммерческим вопросам

SRL "VARDA"
(Chișinău), Vânzări

- Создание фокус-группы торговых представителей по развитию новых брендов.
- Разработка акций по продвижению товара.
- Ведение маркетинговых фондов по продвижению товара.
- Заключение договоров с крупными клиентами, а также эксклюзивные договора в сегменте ХоРеКа.
- Общение с представителями компаний производителей.
- Развитие продаж по воде «La Nature» на территории ПМР.
- Увеличение клиентской базы за счёт расширения покрытия территории.
- Увеличение объёмов продаж.

aprilie 2011 - decembrie
2012
1 an și 7 luni

Коммерческий Директор

SRL "AURELIA BRNO"
(Chișinău), Vânzări

- Создание новой команды по продажам и по логистики.
- Разработка маршрутов для торговой команды и логистики.
- Заключение договоров с дистрибьюторами в территории.
- Общение с представителями компаний производителей.
- Координация действий, постановок задач, планов.
- Отсутствие существенной ротации торговых представителей.
- Ведение переговоров и заключение контрактов в сегментах on-trade, off-trade, key-account.

februarie 2010 - aprilie 2011
1 an și 2 luni

Бренд-менеджер ТМ «Nemiroff»

SRL "AURELIA BRNO"
(Chișinău), Vânzări

- Планирование и проведение промо-акций по продвижению бренда

«Nemiroff».

- Формирование и распределение бюджетов по ТМ «Nemiroff».
- Мониторинг рынка и анализ продаж.
- Контроль торговой команды дистрибьютора (сторчеки, полевое сопровождение, постановка задач и т.д.).
- Ведение переговоров с ключевыми клиентами.
- Отчётность о проделанной работе перед заводом «Nemiroff»

iunie 2006 - februarie 2010
3 ani și 8 luni

Региональный менеджер

SRL "AURELIA BRNO"

(Chișinău), Vânzări

- Развитие региональных продаж.
- Поиск и заключение контрактов с дистрибьюторами по территории РМ.
- Планирование и организация работы в регионах.
- Контроль региональных дистрибьюторов.
- Распределение оборудования и поиск эксклюзивных клиентов.

decembrie 2005 - aprilie
2006
4 luni

Региональный супервайзер

SRL "MIVAL"

(Chișinău), Vânzări

- Открытие новых дистрибьюторов на территории РМ.
- Работа с торговой командой дистрибьютора.
- Контроль дебиторки, остатков и покрытия на территории дистрибьюторов.
- Проведение акций для продвижения товара.

noiembrie 2004 - decembrie
2005
1 an

Супервайзер по мун. Кишинэу

SRL "SNACK GROUP"

(Chișinău), Vânzări

- Планирование и контроль объёмов продаж.
- Постановка целей и задач торговой команде, а также контроль за их выполнением.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Развитие каналов продаж и заключение контрактов.
- Установка и ротация торгового оборудования.

mai 2004 - noiembrie 2004
6 luni

Региональный супервайзер по РМ включая ПМР

SRL "SNACK GROUP"

(Chișinău), Vânzări

- Подбор и мониторинг новых дистрибьюторов на территории РМ.
- Планирование и контроль объёмов продаж.
- Работа с торговой командой дистрибьютора.
- Увеличение клиентской базы дистрибьютора.
- Контроль остатков и дебиторской задолженности у дистрибьюторов.

martie 2004 - mai 2004

Торговый Представитель

2 luni

SRL "SNACK GROUP"
(Chişinău), Vânzări

- Поиск и развитие клиентской базы.
- Выполнение задач и планов по каждому месяцу.
- Лучшее покрытие ТТ на районе за короткий период времени.
- Наибольшее количество установленного оборудования на районе.
- Отличные показатели по дебиторской задолженности.

octombrie 2000 - decembrie
2003

3 ani și 2 luni

Оперативный сотрудник

СИБ (Служба Информации и Безопасности РМ)
(Chişinău), Securitate, servicii pază

сбор и обработка оперативной информации, наведение справок о подозрительных лицах; исследование имеющихся в наличии предметов и документов; наблюдение (слежка) и идентификация личности; обследование определенных участков местности, промышленных помещений и сооружений, жилых зданий, транспортных средств; и т.д.

Education

Studii superioare

până in 2006	Академия Административного Управления при Президенте Республики Молдова (магистратура)., Менеджмент Менеджер
până in 2000	Молдавская Экономическая Академия, Менеджмент Менеджер-экономист

Instruire continua, cursuri de formare

2018	«Как управлять продажами» – мастер-класс от Максима Батырева in School of Business Communications, or. Chişinău.
2017	Sales&Marketing Forum in School of Business Communications, or. Chişinău.

Competente-cheie

Знание основ мерчендайзинга, маркетинга, менеджмента.
Умение общаться с клиентами и вести переговоры.
Способность к обучению.
Умение работать в команде.
Эффективное решение проблем.
Способность оказывать влияние.

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Fluent
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova, Romania
Permis de conducere	BCDE
Autovehicul propriu	automobil personal
Despre mine	Высокая работоспособность и профессионализм, Большой опыт прямых продаж и переговоров с руководителями компаний, Умение отстаивать интересы компании. Умение сконцентрироваться на поставленной задаче для достижения результата Коммуникабельность, ответственность, исполнительность, мобильность, организаторские способности.