

## Директор по продажам

Bărbat, 46 ani, superioare studii.



**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu  
Program de lucru  
Chișinău  
Calatorii de afaceri

Sal. negociabil  
Full-time  
Chișinău  
disponibil pentru detașări de serviciu

## Experiența de muncă

20 ani

ianuarie 2021 - mai 2022  
1 an și 3 luni

### Директор по продажам

**SRL "MDIAMAGNAT GRUP"**  
(Chișinău), Vânzări

- Выполнение плана продаж, поставленного вышестоящим руководством;
- Контроль за ценовой политикой и состоянием дебиторской задолженности;
- Анализ рынка, развитие новых направлений продаж;
- Постановка и контроль выполнения задач торговым персоналом;
- Формирование и выполнение плановых показателей;
- Проведение планерок и совещаний.

aprilie 2020 - decembrie 2020  
7 luni

### Директор по продажам

**SRL "VARDA"**  
(Chișinău), Vânzări

- ☐ Участие в разработке стратегии развития компании.
- ☐ Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- ☐ Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- ☐ Разработка мотивации для торговой команды.
- ☐ Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

septembrie 2018 - ianuarie 2020  
1 an și 4 luni

### Генеральный директор

**SRL "SERVIDAR"**  
(Chișinău), Vânzări

- ☐ Определение планов продаж по компании и разработка стратегии развития.

- ☐ Экономический анализ деятельности компании.
- ☐ Работа с поставщиками продукции в компанию.
- ☐ Согласование и контроль заказов продукции.
- ☐ Общение и контроль дистрибьюторов по территории РМ.
- ☐ Работа с руководителями подразделений по продажам и логистики (постановка задач, планов, контроль за выполнением, начисление з/п).

august 2017 - septembrie  
2018

1 an și 1 luna

## **Директор по продажам**

**SRL "VARDA"**

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Участие в разработке стратегии развития компании.
- ☐ Определение планов продаж по компании, по каждой команде и по каждой группе товаров.
- ☐ Ведение переговоров с ключевыми клиентами и поставщиками.
- ☐ Разработка мотивации для торговой команды.
- ☐ Работа с подразделениями компаний (офис, склад, логистика, транспорт).

iunie 2013 - august 2017

4 ani și 2 luni

## **Зам. Директора по коммерческим вопросам**

**SRL "VARDA"**

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Создание фокус-группы торговых представителей по развитию новых брендов.
- ☐ Разработка акций по продвижению товара.
- ☐ Ведение маркетинговых фондов по продвижению товара.
- ☐ Заключение договоров с крупными клиентами, а также эксклюзивные договора в сегменте ХоРеКа.
- ☐ Общение с представителями компаний производителей.
- ☐ Развитие продаж по воде «La Nature» на территории ПМР.
- ☐ Увеличение клиентской базы за счёт расширения покрытия территории.
- ☐ Увеличение объёмов продаж.

aprilie 2011 - decembrie  
2012

1 an și 7 luni

## **Коммерческий Директор**

**SRL "AURELIA BRNO"**

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Создание новой команды по продажам и по логистики.
- ☐ Разработка маршрутов для торговой команды и логистики.
- ☐ Заключение договоров с дистрибьюторами в территории.
- ☐ Общение с представителями компаний производителей.
- ☐ Координация действий, постановок задач, планов.
- ☐ Отсутствие существенной ротации торговых представителей.
- ☐ Ведение переговоров и заключение контрактов в сегментах on-trade, off-trade, key-account.

februarie 2010 - aprilie 2011

1 an și 2 luni

## **Бренд-менеджер ТМ «Nemiroff»**

**SRL "AURELIA BRNO"**

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Планирование и проведение промо-акций по продвижению бренда

«Nemiroff».

- ☐ Формирование и распределение бюджетов по ТМ «Nemiroff».
- ☐ Мониторинг рынка и анализ продаж.
- ☐ Контроль торговой команды дистрибьютора (сторчеки, полевое сопровождение, постановка задач и т.д.).
- ☐ Ведение переговоров с ключевыми клиентами.
- ☐ Отчётность о проделанной работе перед заводом «Nemiroff»

iunie 2006 - februarie 2010  
3 ani și 8 luni

## Региональный менеджер

### SRL "AURELIA BRNO"

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Развитие региональных продаж.
- ☐ Поиск и заключение контрактов с дистрибьюторами по территории РМ.
- ☐ Планирование и организация работы в регионах.
- ☐ Контроль региональных дистрибьюторов.
- ☐ Распределение оборудования и поиск эксклюзивных клиентов.

decembrie 2005 - aprilie  
2006  
4 luni

## Региональный супервайзер

### SRL "MIVAL"

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Открытие новых дистрибьюторов на территории РМ.
- ☐ Работа с торговой командой дистрибьютора.
- ☐ Контроль дебиторки, остатков и покрытия на территории дистрибьюторов.
- ☐ Проведение акций для продвижения товара.

noiembrie 2004 - decembrie  
2005  
1 an

## Супервайзер по мун. Кишинэу

### SRL "SNACK GROUP"

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Планирование и контроль объёмов продаж.
- ☐ Постановка целей и задач торговой команде, а также контроль за их выполнением.
- ☐ Контроль дебиторской задолженности.
- ☐ Развитие каналов продаж и заключение контрактов.
- ☐ Установка и ротация торгового оборудования.

mai 2004 - noiembrie 2004  
6 luni

## Региональный супервайзер по РМ включая ПМР

### SRL "SNACK GROUP"

(Chișinău), Vânzări

- ☐ Подбор и мониторинг новых дистрибьюторов на территории РМ.
- ☐ Планирование и контроль объёмов продаж.
- ☐ Работа с торговой командой дистрибьютора.
- ☐ Увеличение клиентской базы дистрибьютора.
- ☐ Контроль остатков и дебиторской задолженности у дистрибьюторов.

martie 2004 - mai 2004

## Торговый Представитель

2 luni

**SRL "SNACK GROUP"**  
(Chişinău), Vânzări

- ☐ Поиск и развитие клиентской базы.
- ☐ Выполнение задач и планов по каждому месяцу.
- ☐ Лучшее покрытие ТТ на районе за короткий период времени.
- ☐ Наибольшее количество установленного оборудования на районе.
- ☐ Отличные показатели по дебиторской задолженности.

octombrie 2000 - decembrie  
2003

3 ani şi 2 luni

**Оперативный сотрудник**

**СИБ (Служба Информации и Безопасности РМ)**  
(Chişinău), Securitate, servicii pază

сбор и обработка оперативной информации,  
наведение справок о подозрительных лицах; исследование имеющихся в  
наличии предметов и документов;  
наблюдение (слежка) и идентификация личности; обследование  
определенных участков местности, промышленных помещений и  
сооружений, жилых зданий, транспортных средств; и т.д.

## Education

## Studii superioare

până in 2006	Академия Административного Управления при Президенте Республики Молдова (магистратура)., Менеджмент Менеджер
până in 2000	Молдавская Экономическая Академия, Менеджмент Менеджер-экономист

## Instruire continua, cursuri de formare

2018	«Как управлять продажами» – мастер-класс от Максима Батырева in School of Business Communications, or. Chişinău.
2017	Sales&Marketing Forum in School of Business Communications, or. Chişinău.

## Competente-cheie

Знание основ мерчендайзинга, маркетинга, менеджмента.  
Умение общаться с клиентами и вести переговоры.  
Способность к обучению.  
Умение работать в команде.  
Эффективное решение проблем.  
Способность оказывать влияние.

## Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Fluent
Engleza	Elementar

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova, Romania
Permis de conducere	BCDE
Autovehicul propriu	automobil personal
Despre mine	Высокая работоспособность и профессионализм, Большой опыт прямых продаж и переговоров с руководителями компаний, Умение отстаивать интересы компании. Умение сконцентрироваться на поставленной задаче для достижения результата Коммуникабельность, ответственность, исполнительность, мобильность, организаторские способности.