

## Sales Manager, Comercial, French Market

Bărbat, 27 ani, superioare studii.



**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu	20000 MDL
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

### Experiența de munca

2 ani și 3 luni

mai 2023 - septembrie 2023  
4 luni

#### Sales Agent, Estimator comercial (Remote)

**Merefino**  
(Chisinau), Vinzari

Cunoașterea aprofundată a pieței, tendințelor, produselor și concurența pentru a putea oferi soluții adaptate clienților.  
Capacitatea de a asculta cu atenție nevoile și preocupările clienților pentru a oferi soluții adecvate.

iulie 2022 - iulie 2023  
1 an

#### Analist financiar Leader

**Bygo**  
(Paris), Contabilitate, finante, audit

Examinarea rapoartelor financiare, evaluarea performanței financiare a unei companii și identificarea tendințelor pentru a oferi informații utile pentru luarea deciziilor.  
Oferirea analizei și rapoarte financiare relevante pentru a ghida clientul în luarea deciziilor strategice, cum ar fi investiții, extindere sau ajustări ale structurii de costuri.

noiembrie 2021 - mai 2022  
5 luni

#### Comercial (Remote)

**USS**  
(Chisinau), Vinzari

Înțelegerea caracteristicilor tehnice și beneficiile produselor și serviciilor pentru a le vinde eficient.  
Gestionarea timpului eficient pentru a atinge obiectivele de vânzări și pentru a răspunde la nevoile clienților, asigurând totodată o bună gestionare a aspectelor tehnice.

Capacitatea de a analiza datele de vânzări și tendințele pieței pentru a lua decizii informate.

octombrie 2020 - iunie 2021  
8 luni

## Commercial

**Kpark Paris**  
(Paris), Vinzari

Abilitatea de a negocia eficient și de a convinge clienții să ia decizii favorabil afacerilor.

Cunoașterea standardelor și reglementărilor în vigoare pentru produsele oferite, pentru a putea consilia clienții în mod corespunzător.

Analiza datelor de vanzari, si identificarea tendintelor și oportunități pentru a-ți îmbunătăți performanța.

Abilitatea de a prezenta produsele sau serviciile într-un mod convingător, folosind argumente solide.

Cunoștințe detaliate despre produsele sau serviciile oferite, inclusiv caracteristici, avantaje și utilizări.

Capacitatea de a negocia acorduri comerciale complexe și de a menține relații de afaceri durabile.

iunie 2019 - iulie 2019

## Comercial

**PointP**  
(Paris), Vinzari

Cunoașterea standardelor și reglementărilor în vigoare pentru produsele oferite, pentru a putea consilia clienții în mod corespunzător și pentru a-i ajuta sa ia o decizie corecta

Negocierea preturilor, termenilor și condițiile pentru a ajunge la acorduri avantajoase.

## Education

## Studii superioare

până in 2020

Saint Lambert, Saint Lambert Paris  
Commerical, Marketing

până in 2018

Louis Armand, Nogent-sur-Marne - France,  
Elec, énergie, équipements communicants

## Competente-cheie

Excel, word, power point  
CRM Bitrix24  
Salesforces

## Competente lingvistice

Romana

Materna

Rusa

Fluent

Franceza	Fluent
Engleza	Medium

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
----------------------	--

Cetățenie	Moldova, Romania
-----------	------------------

Permis de conducere	B
---------------------	---

Autovehicul propriu	automobil personal
---------------------	--------------------

Despre mine	<p>Sunt absolvent al unei universitati din Paris, obținând o diplomă în domeniul comercial, care m-a echipat cu cunoștințe solide în vânzări și managementul vânzărilor. Cu o experiență de 3 ani, sunt un specialist hotărât să ating excelența în tot ceea ce întreprind. Vânzarea este mult mai mult decât o simplă tranzacție. Este o artă care necesită în același timp creativitate, perseverență și o înțelegere detaliată a nevoilor fiecărui client. Spiritul meu de echipă, simțul meu al organizării și creativitatea îmi permit, de asemenea, să fac față cu succes provocărilor. Am lucrat într-un mediu dinamic și am reușit să ating obiectivele de vânzări stabilite.</p> <p>Sunt recunoscut pentru abilitatea mea de a comunica eficient și de a negocia cu succes, precum și pentru etica profesională și orientarea mea către rezultate.</p>
-------------	---