

Фармацевтический представитель

Bărbat, 22 ani, medii de specialitate studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu
Program de lucru
Chișinău
Calatorii de afaceri

Sal. negociabil
Full-time
Chișinău
disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de muncă

2 ani și 4 luni

octombrie 2023 - iunie 2024
8 luni

Руководитель отдела продаж в фармацевтической компании

Anti-Age Expert

(Chișinău), Medicină, farmacie, medicină veterinară

Разработка материалов(инструкций) к препаратам(БАД):

- Работа с научной информацией
- Работа с источниками из pubmed
- Работа с иностранной научной информацией
- Разработка обучающего материала для врачей для увеличения продаж компании

- Разработка дизайна для материалов

- Работа с дизайнерами

- Постановка ТЗ для дизайнеров, проверка работы

- Работа с врачами(кандидаты наук, профессоры)

- Совместная работа с основателем компании Дониц Дориной Алексеевной. <https://antiage-expert.com/ru/> сайт компании.

1. Стратегическое планирование и развитие:

- Разработка и реализация стратегии продаж компании.
- Анализ рынка и конкурентов.
- Определение целевой аудитории.

Управление персоналом:

- Подбор, обучение и мотивация сотрудников отдела продаж.
- Контроль работы сотрудников и оценка их эффективности.
- Развитие навыков и компетенций сотрудников.
- Создание благоприятной рабочей атмосферы.

- Решение кадровых вопросов

Организация работы отдела:

- Распределение обязанностей между сотрудниками.
- Обеспечение сотрудников необходимыми ресурсами.
- Организация рабочего процесса.
- Контроль выполнения поставленных задач.
- Анализ результатов работы отдела.

Взаимодействие с клиентами:

- Ведение переговоров с клиентами.

- Разрешение конфликтных ситуаций с клиентами.
 - Сбор и анализ обратной связи от клиентов.
- Отчетность:
- Подготовка отчетов о работе отдела продаж.
 - Предоставление информации о результатах работы руководству компании.
 - Анализ показателей продаж.
 - Разработка предложений по улучшению работы отдела продаж.

octombrie 2022 - august
2023
10 luni

Фармацевтический представитель

Фармацевтическая компания

(Chişinău), Medicină, farmacie, medicină veterinară

Продвижение продукции:

- Посещение медицинских учреждений (поликлиник, больниц) и встреча с врачами, фармацевтами, другими специалистами.
- Презентация продукции компании врачам и другим специалистам.
- Обеспечение врачей и других специалистов информацией о продукции компании (брошюры, буклеты, презентации).
- Отвечать на вопросы врачей и других специалистов о продукции компании.
- Участие в медицинских конференциях, семинарах и других профессиональных мероприятиях.

Работа с клиентами:

- Ведение клиентской базы.
- Анализ потребностей клиентов.
- Разработка предложений для клиентов.
- Консультирование клиентов по вопросам применения продукции компании.
- Контроль выполнения обязательств перед клиентами.
- Разрешение конфликтных ситуаций с клиентами.

Отчетность:

- Подготовка отчетов о работе.
- Предоставление информации о результатах работы руководству компании.
- Анализ показателей продаж.
- Разработка предложений по улучшению работы.

octombrie 2021 - august
2022
10 luni

Работник склада

SRL Virim Impex

(Chişinău), Medicină, farmacie, medicină veterinară

- Работа с документами
- Оприходование товара
- Сбор товара по накладным и отпуск аптекам и ЛПУ

Education

Studii medii de specialitate

până în 2021

"Тираспольский медицинский колледж им. Л.А. Тарасевича"
Фармацевт

Competente-cheie

- Легко обучаем
- Ответственен к любой поручаемой работе
- Старателен
- Доброжелателен

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Elementar
Ucraineana	Comunicare
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova, Ucraina
Despre mine	<p>Работа в B2B сегменте более 2 лет.</p> <ul style="list-style-type: none">- Поиск и привлечение потенциальных клиентов- Квалификация потенциальных клиентов- Презентация продуктов или услуг клиентам- Ведение переговоров и заключение сделок- Расширение клиентской базы- Поддержание отношений с клиентами <p>Работа в сфере антивозрастной медицины, продажа и продвижение препаратов(БАД).</p> <p>Изучаю Английский и Румынский язык.</p> <p>Надеюсь, что мой труд и усердие будет оплачен.</p>