

Менеджер по продажам

Bărbat, 25 ani, medii de specialitate studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	20000 MDL
Program de lucru	Full-time
Briceni	Briceni
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

3 ani și 4 luni

decembrie 2021 - septembrie 2022
9 luni

Менеджер по продажам

ООО "ЭкоторгМ"
(), Construcții, imobile

.

noiembrie 2020 - octombrie 2021
10 luni

Руководитель проектов

ООО "Фрозер"
(), Vânzări

Работа по продаже оборудования для промышленного кондиционирования, и охлаждения производственных станков(Чиллер, Драйкуллер, Фанкойл, Насосное оборудование), проектные хпродажи. Обязанности:

- Полное ведение клиента от заявки до отгрузки
- Заполнение CRM,
- Консультирование клиента по технически сложному оборудованию,
- Работа с возражениями,
- Кросс продажи,
- Работа с большим количеством входящих заявок,
- Работа в режиме многозадачности.
- Контроль всех этапов сделки.

Достижения:

- Повышение квалификации в проектных продажах,
- Контраты с шестью нулями,
- Повышение квалификации в выходе на ЛВР/ЛПР крупных компаний.

mai 2020 - septembrie 2020
4 luni

Менеджер по работе с клиентами

ООО "Тим Сэт"
(), Bănci, investiții, leasing

Привлечение инвесторов на валютный рынок.

Обязанности:

- Обзвон холодной базы клиентов,
- Отслеживание всех ключевых событий в мире, которые могут повлиять на изменение валюты,
- Консультирование клиентов по предстоящим событиям,
- Привлечение инвесторов.

Достижения:

- Увеличение коммуникативных навыков,
- Увеличения стрессоустойчивости.

martie 2019 - ianuarie 2020

10 luni

Менеджер по продажам оборудования

ООО "Таваго"

(), Vânzări

Продажа инженерного оборудования для отопления, вентиляции, канализации в сегментах B2B и B2C.

Обязанности:

- Консультирование по технически сложному оборудованию,
- Кросс продажи,
- Ведение клиента на всех этапах сделки,
- Работа в 1С.

Достижения:

- Чёткое выполнение обязанностей,
- Хороший уровень продаж.

iunie 2018 - ianuarie 2019

7 luni

Лидогенератор

Рете Мирабилис

(Москва), Vânzări

Продажа навигационных знаков внутри и снаружи помещений, в т.ч. планов пожарной эвакуации.

Обязанности:

- Лидогенерация,
- Работа с возражениями,
- Холодный обзвон,
- Ведение CRM,
- Выход на ЛВР.

Достижения:

- Проходил более 70% секретарей.

Education

Studii medii de specialitate

până în 2017

CNC AL ASEM
Comerc

Competente-cheie

- Холодные звонки;
- Розничная торговля;

- Оптовая торговля;
- Работа с возражениями;
- Уверенный пользователь ПК;
- Полное сопровождение клиента;
- Работа на результат;
- Поиск и привлечение клиентов;
- Деловая коммуникация;
- Подготовка КП;
- Анализ конкурентов;
- Активные продажи;
- Коммуникативность;
- Уверенный пользователь Microsoft Excel, Word, PowerPoint.

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Medium
Ucraineana	Comunicare
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetațenie	Moldova
Permis de conducere	B
Despre mine	<p>Готов работать практически в любой сфере кроме финансовых рынков и продажи 1С Консультанта. Обучаем и готов обучиться Вашей специфике.</p> <p>Ключевые навыки:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Способность перерабатывать, - Желание всегда доводить дело до конца - Высокий уровень коммуникативных навыков, - Желание работать и зарабатывать как можно больше, - Опыт работы в различных сферах продаж, - Стрессоустойчивость, - Обучаемость.