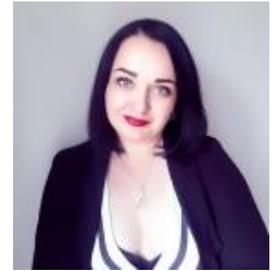


Топ-менеджер, руководитель

Femeie, 38 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	Sal. negociabil
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de munca

17 ani și 10 luni

ianuarie 2019 - până în prezent
5 ani și 4 luni

Генеральный директор (Учредитель)

«SUCCESSFUL GROUP» SRL
(Chișinău), Vânzări

- доскональное изучение сферы недвижимости, овладение точной детализированной информацией о состоянии рынка;
- выявление новых тенденций, соотношение предложения и спроса на конкретные категории недвижимости;
- поиск клиентов, которые желали бы приобрести коммерческую недвижимость либо жилплощадь;
- поиск клиентов, желающих сдать в аренду или снять помещение;
- знакомство потенциальных участников сделки друг с другом и организация показа выбранного объекта;
- постоянное сопровождение процесса, консультирование, урегулирование возникающих споров;
- помощь в общении с сотрудниками госструктур при заключении сделки купли-продажи, помощь в оформлении и заполнении документов, согласование всех нюансов и улаживание всех проблем;
- рассказа о правах и обязанностях участников сделки;
- до заключения соглашения между сторонами — проверка законности сделки;
- первичная оценка объекта;
- введение клиента в курс дела на рынке, предоставление ему всех вариантов, которые могут заинтересовать;
- составление отчета на протяжении всей своей работы и по завершении сделки — предоставление клиенту полной отчетности.

octombrie 2018 - ianuarie 2019
3 luni

Агент по недвижимости

Proimobil
(Chișinău), Vânzări

- Входящие и исходящие звонки клиентам
- Презентация услуг агентства недвижимости

- Консультации клиентов по вопросам недвижимости
- Показ объектов недвижимости по договоренности с клиентами
- Подготовка соответствующих документов
- Подбор рекламных материалов для клиентов

mai 2018 - iulie 2018
2 luni

Commercial Director

"Meat House"
(Chişinău), Vânzări

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности
- Мониторинг конкурентов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников
- Участие в подготовке маркетинговых акций и формирование структуры буклета – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- разработка стратегии развития фирменной сети.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети

noiembrie 2017 - aprilie 2018
5 luni

Project Manager Export "YUMMY"

YUMMY
(Chişinău), Vânzări

- разработка стратегии развития
- работа над подготовкой всех этапов проектного управления.
- разработка бизнес-плана проекта, участие в разработке дизайн упаковки, структура сайта, участие в разработке SMM маркетинга, составление плана работ по запуску проекта.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- поиск рынков сбыта РМ, ЕС, СНГ, США, проведение анализа и аналитики рынков и конкурентов
- ведение переговоров с зарубежными и местными партнерами
- формирование ценообразования и ассортиментных матриц
- мониторинг конкурентов
- оформление всей разрешительной и сертификационной документацией, и работы с таможенными органами РМ
- разработка ассортимента для нового проекта.
- поиск рынков сбыта РМ, ЕС, СНГ, США, проведение анализа и аналитики рынков и конкурентов
- ведение переговоров с зарубежными и местными партнерами
- формирование ценообразования и ассортиментных матриц
- мониторинг конкурентов
- оформление всей разрешительной и сертификационной документацией, и работы с таможенными органами РМ.

februarie 2016 - august 2017

Менеджер по развитию, Руководитель фирменной

1 an și 6 luni

сети Кишинев, Юг и Север, Менеджер проекта экспорт.

S.A "Basarabia Nord"
(Chișinău), Vânăzări

- разработка стратегии развития фирменной сети.
- разработка бизнес-плана нового проекта, участие в разработке дизайн проекта, составление плана работ по запуску проекта.
- работа над подготовкой всех этапов управления.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор, обучение и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций, работа с поставщиками сопутствующей продукции (заключение контрактов и выборка ассортимента), составление ассортиментных матриц по подразделениям.
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.
- организация участия и участие в выставке "Peter food 2017" (проведение переговоров с сетями РФ и Европы).
- ведение переговоров с зарубежными партнерами и гос. органами Р.Ф.
- участие в выставках и бизнес форумах.
- участие в дегустационной комиссии по разработке новых SKU, мясного производства.

iunie 2015 - octombrie 2015
3 luni

Менеджер департамента – Sales & Marketing.

ICS "Codru Hospitality" SRL
(Chișinău), Vânăzări

- Продажа и продвижение услуг гостиницы, маркетинговые мероприятия.
- Проведение переговоров с постоянными и потенциальными клиентами.
- Составление специальных предложений по продвижению услуг гостиницы.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Подготовка коммерческих предложений и подготовка контрактов для клиентов.
- Подготовка и организация конференций.

august 2014 - iunie 2015
10 luni

Администратор предприятия.

I.C.S "Tutto Gusto"
(Chișinău), Vânăzări

- Разработка бизнес плана, концепции, дизайна супермаркета.
- Оформление всей необходимой документации
- Закупка оборудования
- Заключение контрактов с поставщиками, обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Мерчандайзинг торгового зала, выборка ассортимента, составление планограмм.
- Набор персонала и его обучение.
- Разработка маркетинговой активности, системы лояльности – дисконтные карты, акции.
- Заведение акций в программу.
- Отслеживание задолженностей и перечисления по контрагентам.
- Администрирование всей деятельности предприятия и магазина.

iulie 2011 - iunie 2014
2 ani și 11 luni

Категорийный менеджер

“Unimarket Discounter” S.R.L.
(Chișinău), Achiziții, aprovizionare

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента. Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности, доходность от 1 SKU.
- Составление бюджета, плана продаж.
- Мониторинг конкурентов.
- Непосредственное участие в открытии 25-и магазинов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников гастронома: специфика работы, виды и рецептура колбас и сыров, правила работы с разными изделиями.
- Участие в подготовке маркетинговых акций – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- Участие в разработке “Private Label” – колбасных изделий

noiembrie 2010 - iulie 2011
7 luni

Администратор магазина

“Fidesco”
(Chișinău), Vânzări

- Запуск магазина
- закупка необходимого инвентаря для гастронома и производства хлебобулочных изделий.
- Мерчандайзинг групп товаров в магазине.
- Набор и обучение персонала. Управление персоналом торгового зала (продавцами, продавцами-консультантами, кассирами).
- Управление отделом производства (пекарней).
- Проведение инвентаризаций, контроль сроков годности, инкассация.

martie 2005 - octombrie 2010
5 ani și 7 luni

Менеджер мебельного производства

“Lacor Prim”
(Chișinău), Industrie, producție

- поиск потенциальных клиентов;
- ведение коммерческих переговоров по продаже мебели с клиентами.
- прием и обработка всех заказов клиентов на поставку мебели, оформление необходимых документов
- выявление потребностей клиентуры в мебельной продукции, которую реализует компания, и обсуждение условий заказов с покупателями в соответствии с его пожеланиями и наличием ассортимента;
- мотивация клиентов на работу с мебельной компанией в соответствии с программами по активизации сбыта мебели;
- составление плана продаж мебели
- ведение учета продаж и отгрузок мебели клиентам компании;
- контроль оплат товара по заключенным договорам.

până în 2008

USM Moldova., Международные отношения, специальность – политология и дипломатия.
политолог

Instruire continua, cursuri de formare

2016

Тренинги SBC: "Time management" "Marketing 360" – 2016 "B.D.S.M" – 2017 in SBC, or. Chişinău.

Competente-cheie

- наличие навыков ведения успешных переговоров
- настойчивость и нацеленность на результат
- умение входить в контакт и поддерживать отношения
- умение убеждать
- организаторские способности
- честность, ответственность, порядочность
- быстрая обучаемость.
- высокая трудоспособность.
- стрессоустойчивость.

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Medium
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detaşări de serviciu
Cetaţenie	Moldova
Permis de conducere	B