

## Руководитель отдела продаж, Директор по продажам, Директор по развитию (Рассматриваю предложения)



Мужчина, 41 год, высшее образование.

**Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>**

Зарплата	30000 MDL
График работы	Полный рабочий день
Кишинев	Кишинев
Командировки	готов к командировкам

### Опыт работы

15 лет и 10 месяцев

январь 2024 - по настоящее  
время  
5 месяцев

#### Руководитель отдела продаж

**SRL Continental Invest**  
(Кишинев), Продажи

Построение отдела продаж. Вовлечение в процесс создания регламентов для отдела и скриптов для переговоров. Отображение деятельности в CRM. Постановка задач и контроль за выполнением поставленных задач.

февраль 2020 - ноябрь  
2023  
3 года и 9 месяцев

#### Заместитель директора по развитию

**ООО ПКП АМГРУПП**  
(Воронеж, Российская Федерация), Продажи

Контроль выполнения планов продаж. Выполнение ключевых задач по развитию и мониторинг доли рынка. Территориальное развитие продаж.

февраль 2018 - январь  
2020  
1 год и 11 месяцев

#### Руководитель отдела продаж по работе с VIP-клиентами отдела Автоматизации розничной торговли

**Компания "Первый Бит", Москва- Центральный офис, Москва**  
(Москва), Продажи

Контроль выполнения планов продаж отдела. Выполнение ключевых задач KPI. Развитие отдела, подбор и обучение персонала, ведение и взаимодействие с VIP- клиентами.

октябрь 2014 - февраль 2017  
2 года и 4 месяца

## Управляющий сети магазинов

Компания "Tarol DD" SRL  
(Кишинев), Продажи

- Открытие магазинов с нуля, подбор персонала и курирование дальнейшей деятельности сети магазинов.
  - Ранее занимаемая должность в данной компании была - Супервайзер группы продаж розничной и сетевой торговли.
- Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж.

март 2009 - сентябрь 2014  
5 лет и 6 месяцев

## Руководитель коммерческого отдела продаж.

Компания SC "Standardul Calitatii" SRL, официальный дистрибьютор алкогольной продукции компании "ZERNOFF" SRL  
(Кишинев), Продажи

Обязанности:

- Контроль сферы деятельности отдела продаж, составление планов продаж, расчёт результатов, постановка целей и задач перед руководителями групп, расчёт транспортной логистики. Контроль складской и транспортной логистики.
- Ранее должность супервайзера. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж. В последствии был повышен до руководителя коммерческого отдела.
- Ранее в компании занимаемая должность торгового представителя. Выполнение плановых показателей по продажам и дебиторской задолженности. В результате был повышен до супервайзера.

март 2008 - февраль 2009  
11 месяцев

## Торговый представитель

Компания "Premier-SV" SRL  
(Кишинев), Продажи

Выполнение плана по продажам и дебиторской задолженности.

июнь 2006 - июнь 2007  
1 год

## Старший инспектор участка. Звание лейтенант полиции.

Министерство Внутренних Дел Молдовы, Комиссариат полиции сектора Ботаника г. Кишинёв  
(Кишинев), Государственная служба

Работа инспектора участка

## Образование

по 2005

Международный Независимый Университет Молдовы (ULIM), Право  
Уголовное право и криминалистика

## Высшее образование

## Ключевые навыки

---

1С: Торговля Руководство коллективом Работа в команде Управление командой Управленческие навыки Управление продажами Активные продажи Управление персоналом Планирование продаж Подбор персонала работа с текущей базой клиентов Аналитика продаж Ориентация на результат Водительское удостоверение категории В Холодные продажи вовлечённость

## Владение языками

---

Русский	Родной
Румынский	Разговорный
Английский	Базовый

## Дополнительная информация

---

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	Молдова
Водительские права	В
Личный автомобиль	есть личный автомобиль
О себе	Лидерство, коммуникабельность, позитивное мышление, ориентация на результат, работа в команде, ответственность, лояльность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость. Умение руководить коллективом, оценивать его работу, ставить задачи и контролировать выполнение. Увлекаюсь авиамоделированием.

## Социальные сети

У данного кандидата имеются ссылки на его страницы в социальных сетях, которые будут доступны Вам после оплаты доступа к контактным данным этого соискателя. Подробнее по ссылке: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>