

Эксклюзивный торговый представитель

Bărbat, 33 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	15000 MDL
Program de lucru	Full-time
Comrat	Comrat
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de muncă

9 ani

ianuarie 2021 - ianuarie 2023
2 ani

Помощник менеджера по продажам

GMBH Hallo
(Peste hotare), Achiziții, aprovizionare

Продажа автокомплектующих

ianuarie 2019 - ianuarie 2020
1 an

Менеджер по продажам

ROMSTROI-GRUP
(Chișinău), Vânzări

Продажа стройматериалов

ianuarie 2017 - ianuarie 2019
2 ani

Торговый агент

АнаВит Стил
(Chișinău), Vânzări

Развитие существующей клиентской базы и поиск новых клиентов;
- Выполнение плана продаж по категории;
- Контроль выкладки продукции в торговых точках;
- Прием заказов и консультации по товару;
- Организация документооборота с клиентом;
- Ведение отчетности, контроль отгрузок, работа с дебиторской задолженнос

ianuarie 2012 - ianuarie 2016
4 ani

Руководитель органа по сертификации

ООО "ПромТест"

(Peste hotare), Achiziții, aprovizionare

Обеспечение выпуска необходимых регистрационных документов согласно номенклатуре продукции;

- Идентификация продукции в соответствии с нормативной документацией, анализ протокола испытаний;
- Обработка запросов. Проверка документации, подбор кода ТН ВЭД в системе ГОСТР;
- Оформление разрешительных документов (деклараций, сертификатов). Опыт работы с ТР ТС 004, ТР ТС 010, ТР ТС 020;(составление макета и сбор документов подтверждения качества продукции)
- Ведение архива по сертификатам и декларациям;
- Участие в аккредитации органа по сертификации, как эксперт по ТР ТС 010, 004, 020;
- Взаимодействие с испытательными лабораториями, оптимизация процессов в рамках испытаний;
- Опыт работы по регистрации деклараций ДСГОСТР (медицина).
- Организация процесса сертификации/декларирования для иностранных компаний.
- Технические регламенты Таможенного Союза ТР ТС 010, 004,020, 017, 025, 005,009, 015, 021, 022, 023, 024, 029, 030;
- Поиск и подбор аккредитованных испытательных центров и лабораторий;
- Работа с прямыми клиентами;
- Перевыполнение планов продаж;
- Холодные звонки, расширение зоны продаж, поиск новых клиентов, создание и ведение клиентской базы;
- Обработка входящих звонков и заявок;
- Руководитель коммерческого отдела в Органе по сертификации;
- Мотивация, менеджеров по продажам, выставление планов, оптимизация процессов взаимодействия технического отдела с коммерческим;
- Формирование схем взаимодействия с смежными Органами по сертификации, для взаимной оптимальной работы с областью аккредитации;
- Взаимодействие с первыми лицами, деловая переписка;
- Обработка технической информации (доказательной базы) по сертификации, а так же ее разработка (ТУ, паспорта безопасности, инструкции, этикетки итд);
- Подбор и обучение будущих менеджеров по продажам;
- Сформировал эффективную базу клиентов с нуля за 6 месяцев;
- Умею настроить себя и окружающих к активным продажам.

Education

Studii superioare

până în 2014

Тимирязевская академия, Техносферная безопасность
Стандартизация сертификация

Competente-cheie

привлечение клиентов;
работу с уже сформированной клиентской базой;
заключение договоров;
общение с контрагентами в формате личных встреч или с помощью средств связи;
прием и обработку заявок на поставку товаров, оказание услуг;
ведение текущей и отчетной документации;
контроль за дебиторской задолженностью;
организацию мероприятий, направленных на презентацию продукта.

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Elementar
Engleza	Medium

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	BC