

Коммерческий директор. Помощник директора. Руководитель отдела продаж

Bărbat, 45 ani, superioare studii.



Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>

Salariu	Sal. negociabil
Program de lucru	Full-time
Chișinău	Chișinău
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

Experiența de muncă

12 ani și 3 luni

martie 2023 - aprilie 2024
1 an și 1 luna

Коммерческий директор

"Hidroinplex" S.A.
(Chișinău), Industrie, producție

- Определение стратегии компании.
- Анализ рынка.
- Оптимизация и автоматизация существующих бизнес-процессов.
- Расширение географии присутствия.
- Увеличение клиентской базы.
- Оптимизация логистики и закупок.
- Управление проектами.
- Координация маркетинговой активности.
- Проведение переговоров с новыми поставщиками и клиентами.
- Управление проектами.
- Организация взаимодействия различных блоков в фирме.
- Разрешение конфликтных ситуаций.
- Расширение географии присутствия.
- Разработка проектов и внедрение линейки новых продуктов.
- Получение целевого маркетингового гранта.

februarie 2019 - mai 2021
2 ani și 2 luni

Коммерческий директор

"Bpay" SRL
(Chișinău), Contabilitate, finanțe, audit

- Разработка и реализация стратегий, управление стратегическими проектами, развитие продуктового портфеля и его позиционирование.
- Разработка проектов новых продуктов, активация новых сервисов платежной системы.
- Координация маркетинговой активности.

- Проведение переговоров с поставщиками и клиентами.
- Управление проектами.
- Увеличение количества предоставляемых сервисов.
- Переговоры и подписание контрактов с зарубежными поставщиками платежных сервисов и услуг.
- Командное улучшение качества электронного кошелька.
- Увеличение количества платежных терминалов cashin/ cashout.

august 2015 - februarie 2019
3 ani și 6 luni

Руководитель отдела разработок и внедрений

Vic Com Info
(Chișinău), IT, Internet

- проведение переговоров с потенциальными клиентами и по коммерческим вопросам и проектным вопросам, активное участие в подготовке соответствующей документации;
- разработка и формирование недельного, ежемесячного, квартального, годового плана работ, услуг и продаж;
- участие в анализе эффективности стратегии компании, в т.ч. и рекламы;
- осуществление мониторинга и контроля над выполнением проектов по договорам;
- распределение клиентов, заявок на услуги и продукты по менеджерам;
- участие в разработке ценовой, скидочной и бонусной политики компании;
- поиск новых клиентов;
- участие в анализе спроса и потребностей клиентов в продукции, для реализации в будущем;
- контроль над обеспечением чёткого и быстрого информационного взаимодействия с другими подразделениями предприятия;
- внесение предложения руководству по оптимизации работы;
- up-sales;
- “работа с конкурентами”;
- формирование для утверждения планов продаж;

ianuarie 2015 - iulie 2015
5 luni

Заместитель руководителя отдела маркетинга и рекламы

Media Show Grup
(Chișinău), Divertisment, cazinouri, show-business

- Event-агентство.
- Организация и проведение рекламных, корпоративных и развлекательных мероприятий.

martie 2013 - august 2014
1 an și 5 luni

Коммерческий директор

LELAITER SRL (сеть магазинов Stock Gold)
(Chișinău), Vânzări

- розничная сеть мультибрендовых магазинов стоковой одежды и обуви.

iunie 2009 - martie 2013
3 ani și 8 luni

Специалист по маркетингу. И.о. руководителя отдела маркетинга

C.I.C. Fidesco SRL
(Chișinău), Marketing, publicitate, PR

-организация промо-мероприятий
-работа с поставщиками и рекламодателями
-проверка супермаркетов и персонала по линии маркетинга
-аудио и видео контент
-проведение тендеров: организация и контроль по печати полиграфической продукции.

Education

Studii superioare

până în 2000

Молдавский государственный университет, Юридический
публичное право

Instruire continua, cursuri de formare

2009

Лицензия адвоката (приостановлена) în Министерство юстиции, or. Chişinău.

Competente-cheie

-эффективная коммуникация;
-холодные звонки;
-связи с общественностью;
-внимание к деталям;
-критическое мышление;
-умение разрешать конфликты;
-креативность;
-управление проектами;
-работа "в команде" и автономно;
-операционный менеджмент;

Competente lingvistice

Rusa	Materna
Romana	Elementar
Engleza	Elementar

Informații suplimentare

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detaşări de serviciu
Cetățenie	Moldova
Permis de conducere	B
Despre mine	Достижения на предыдущих местах работы: В компании «Hidroinrex» внедрена автоматизация работы коммерческого отдела (CRM). Расширена география присутствия на внешнем рынке (открыты новые рынки сбыта). Расширена линейка производимой продукции (предложил новые позиции для производства). Повышена узнаваемость предприятия как на внутреннем рынке, так и за рубежом. Постоянная публикация информационных статей и создание видеороликов. В компании «Врау» расширена география присутствия платежных

терминалов. Существенно расширено количество сервисов по онлайн оплатам. Оптимизация электронного кошелька, как метода оплаты. Расширение внешнеэкономического сотрудничества;

В компании «Vic Com Info» был разработан и успешно внедрен один из основных продуктов - мобильная аппликация для сбора заявок торговыми агентами. Деятельность компании была переориентована - разработка и внедрение собственных IT решений, вместо ранее предлагаемых зарубежных. Количество ключевых клиентов увеличено на 35% (производственные предприятия, дистрибьюторские компании);

В компании «LELAITER» оптимизировал розничную торговлю в сети магазинов «Stock Gold», что привело к увеличению среднего чека на 30-40%. Количество торговых точек было увеличено с пяти до девяти;

В компании «FIDESCO» входил в рабочую группу по разработке концепта рекламной компании и внедрению программы лояльности "Ghiță"- накопительные бонусные карточки;