

## Директор

Бăрбат, 59 ani, superioare studii.



**Datele de contact ale candidatului sunt contra cost. Detalii aici: <http://www.rabota.md/cv/>**

Salariu	45000 MDL
Program de lucru	Full-time
Peste hotare	Peste hotare
Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu

## Experiența de munca

36 ani și 6 luni

noiembrie 2008 - până în  
prezent  
15 ani și 7 luni

### Директор

**Sales & Trade Management. Self-employed, Нью-Йорк, США.**  
(Peste hotare), Consultanță, dezvoltarea strategică

- Способен вести бизнес на таких языках, как русский, английский, украинский, английский, белорусский, болгарский, польский, словенский, словацкий, сербский, хорватский.
- Имею большой практический опытом руководителя торговых предприятий таких, как магазины, супермаркеты, рестораны и торговые компании.
- Располагая богатым опытом для ведения любого вида бизнеса, успешно осуществляю управленческую, торгово-экономическую, экспортно- импортную, маркетинговую, закупочную и логистическую деятельность в странах бывшего СНГ, таких как Украина, США, Беларусь, Молдова, Литва, Латвия, Эстония, Грузия, Азербайджан, Армения, Казахстан, Грузия, Армения, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан.
- Для достижения целей и поставленных задач использую свои сильные организаторские способности, большой управленческий опыт и организаторские способности, целеустремленность, инициативность, могу использовать и применять нестандартные решения, для нетипичных и многофункциональных задач в условиях дефицита времени форс- мажорных ситуациях с максимальной эффективностью.
- Успешный в продвижении концепций и стратегий, последовательно увеличивающих продажи и доходы, а также освоение новых рынков.
- Специалист в области импортно-экспортных операций, разработки и реализации маркетинговых планов по закупке и продаже сырья, продуктов питания и

промышленных  
товаров.

- Предоставляю консультационные услуги по приобретению различных бизнес объектов, связанных с торговлей, таких как магазины, рестораны, кафе, торговые объекты, связанные с фармакологическим бизнесом, аптеки, предприятия обслуживания и сервиса, отели и рестораны с локализацией как в городе, так и курортных местах, на морских побережьях.
- Провожу технико-экономические расчеты обоснования спроса, перспектив развития, прибыли и затрат, а также рисков, связанных как с экономическими, так и политическими факторами, влияющими на эти конкретные объекты бизнеса.
- Предоставление консультационных услуг по разным бизнес-проектам, приобретение объектов, специализирующихся на торговой деятельности, сфере услуг, медицинской и фармакологической направленности. А также гостиниц и ресторанов, в Украине, ближнем и дальнем зарубежье.
- Проведение технико-экономических расчетов и обоснований рентабельности, окупаемости, перспектив развития, оптимизации затрат, повышения эффективности, сокращения сроков окупаемости, а также рисков, связанных как с экономическими, так и с политическими факторами, влияющими на конкретные бизнес-проекты.
- Разработка концепции предприятия, обоснование штатного расписания, разработка должностных инструкций, подбор и тренинг кадрового состава, сопровождение получения разрешительных документов и лицензий, взаимодействие с фискальными службами.
- Полное сопровождение, управление и аудит этих предприятий, начиная от начала разработки объекта с нуля или реновации уже существующего. Менеджмент и сопровождение на начальном этапе функционирования предприятия и дальнейший вывод на максимальный уровень рентабельности и эффективности

septembrie 2005 - noiembrie  
2008  
3 ani și 2 luni

## **Коммерческий директор.**

**ТК. Торговая компания, Москва.**  
(Peste hotare), Achiziții, aprovizionare

- Осуществлял коммерческую деятельность B2B, связанную закупками и продажами оборудования, используемого для добычи нефти и газа, в том числе, всего спектра механизмов, товаров и предметов относящиеся к материально-технической базе и структуре отрасли, а также условиям жизнедеятельности и обеспечения работников отрасли. что необходимо для инфраструктуры добычи нефти, газа и быта рабочих в этой области. От закупки и обеспечения работников товарами продовольственной группы, так и

непродовольственных товаров, бытовой техникой, хозяйственных товаров, одеждой и обувью,  
Проводил маркетинговые исследования на рынках Украины, странах Европы и США, по закупке оборудования, механизмов и техники в этих странах, а также проводил переговоры, заключал контракты, осуществлял командировки в эти страны для приобретения оборудования, используемой в отрасли для добычи нефти и газа, инструментов, труб, специального оборудования, нефтяных и газовых вышек для бурения скважин и добычи, специального автотранспорта, дизельных и газовых генераторов

august 1997 - septembrie  
2005  
8 ani și 1 luna

## **Управляющий ресторана.**

**Parkway Caterers INC., Нью-Йорк, США.**  
(Peste hotare), Catering, alimentație publică

- Руководил и координировал всеми процессами, связанными с ежедневной работой ресторана. Проводил мероприятия по эффективной работе ресторана на 850 посадочных мест. Обеспечивал рентабельность и увеличение прибыльной части бюджета, сокращение издержек производства, контроль за товарными запасами, а также условиями хранения качества товаров, так и готовых блюд. Неуклонно повышал качество обслуживания клиентов и предоставление дополнительных услуг, связанных с обслуживанием. Подбор, обучение и тренинги, мотивацию персонала из 130 официантов, 25 работников кухни, штата охраны, работников парковки а/м для гостей ресторана и др. Разрабатывал штатное расписание и функциональные обязанности всего персонала. Обеспечивал комплексное, слаженное взаимодействие работников кухни с официантами. Составлял заказы и закупки на поставки продуктов, напитков, алкогольной группы, скатертей, посуды, и т. п. Контролировал качество и сроки доставки заказов. Координировал общие действия обслуживающего персонала во время проведения различных торжеств, включая фуршеты и шведские столы, работа баров и насыщение ассортимента напитков и коктейлей. Постоянно контактировал с клиентами в т. ч. для обеспечения контроля качества обслуживания гостей. Обеспечивал достижение высокой рентабельности, отличного качества обслуживания, сокращения затратной части и оптимизации расходов производства.

decembrie 1993 - iunie 1997  
3 ani și 6 luni

## **Директор.**

**МКП "Статус", Херсон, Украина.**

(Peste hotare), Achiziții, aprovizionare

- Управлял Многопрофильным Коллективным Предприятием, торгово-производственной компанией специализирующейся на реализации, продажах, а также по проведению импортно-экспортных операций продукции металлургической заводов Алчевска, Донецка, Днепропетровска, Запорожья, Мариуполя, Харцызска. Проводил все необходимые мероприятия по успешному руководству компанией, разрабатывал концепцию и стратегию компании, занимался финансово-экономическим мониторингом активов и средств компании, а также аудитом, осуществлял импортно-экспортные операции, контролировал все структурные подразделения, в том числе производственную и логистическую деятельность. Также осуществлял торговые операции, по закупке и продаже сельхозпродукцией: зерновыми культурами, подсолнечником, маслом, шротом, кормами для животноводства. Продовольственными и непродовольственными группами товаров. Установление контактов и проведение переговоров с компаниями, относительно заключения долгосрочных контрактов с производителями продукции: сырья, продуктов и товаров. Постоянно применял и контролировал все вопросы связанные экономической стратегией развитие и увеличения объем продаж, маркетинга, эффективности стратегии планирования, финансового мониторинга, рентабельности, оптимизация издержек, подбор и подготовка персонала

septembrie 1989 - decembrie  
1993

4 ani și 2 luni

## **Директор универсама.**

**Суворовський райпродторг, Херсон.**  
(Peste hotare), Vânzări

- Обеспечивал эффективную работу магазина, выполнение плана объемов продаж, осуществлял рост продаж, повышение рентабельности предприятия и оптимизации затратной части, издержек производства.  
- Анализировал и оценивал экономические показатели магазина-товарооборот, рентабельность, издержки обращения, товарные запасы, фонд оплаты труда.  
- Проводил контроль за финансовой дисциплиной, кассовой отчетностью и документацией, товарно транспортными накладными, товарно-материальной отчетностью по отделам и всего магазина, инкассацией, участвовал в проведении инвентаризации, переучета и ревизий.  
- Постоянно контактировал с поставщиками для оптимизации работы и ассортимента, сокращения времени и транспортных издержек поставок.  
- Контролировал качество товаров, соблюдение сроков реализации и условий хранения товара, в т. ч. условия соблюдения температурного режима. Проводил

работу по  
расширению ассортиментных рядов и наименований товаров и групп, как  
по ассортименту,  
так и по ценовым сегментам, обеспечивал их насыщение.  
- Осуществлял контроль и своевременные ремонтные мероприятия по  
работе всего  
торгового оборудования и механизмов предприятия.  
- Управлял персоналом магазина, подбор (обучение, развитие и  
мотивация персонала).

mai 1983 - mai 1985  
2 ani

## **Фельдшер.**

**Служба в Армии, Одесса, Украина.**  
(Peste hotare), Medicină, farmacie, medicină veterinară

Фельдшер.  
Служба в Армии, Одесса, Украина.

## **Education**

## **Studii superioare**

până in 2023	Тернопольский национальный медицинский университет, (ТНМУ), Украина., Медицинский Охрана здоровья.
până in 1999	Донецкий национальный университет экономики и торговли, (ДонНУЭТ). Донецк, Украина., Торгово-экономический факультет, экономист. окончил с отличием. Экономист
până in 1983	Бериславский медицинский колледж Херсонского областного совета Фельдшерский факультет. Фельдшер. Берислав, Херсонская область, Украина., Фельдшерский факультет. Фельдшер.

## **Competente-cheie**

- Способен вести бизнес на таких языках, как русский, английский, украинский, английский, белорусский, болгарский, польский, словенский, словацкий, сербский, хорватский.
- Имею большой практический опыт руководителя торговых предприятий таких, как магазины, супермаркеты, рестораны и торговые компании.
- Располагая богатым опытом для ведения любого вида бизнеса, успешно осуществляю управленческую, торгово-экономическую, экспортно- импортную, маркетинговую, закупочную и логистическую деятельность в странах бывшего СНГ, таких как Украина, США, Беларусь, Молдова, Литва, Латвия, Эстония, Грузия, Азербайджан, Армения, Казахстан, Грузия, Армения, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан.
- Для достижения целей и поставленных задач использую свои сильные организаторские способности, большой управленческий опыт и организаторские способности, целеустремленность, инициативность, могу использовать и применять нестандартные решения, для нетипичных и multifunctional задач в условиях дефицита времени форс- мажорных ситуациях с максимальной эффективностью.
- Успешный в продвижении концепций и стратегий, последовательно увеличивающих продажи и доходы, а также освоение новых рынков.
- Специалист в области импортно-экспортных операций, разработки и реализации

маркетинговых планов по закупке и продаже сырья, продуктов питания и промышленных товаров.

- Предоставляю консультационные услуги по приобретению различных бизнес объектов, связанных с торговлей, таких как магазины, рестораны, кафе, торговые объекты, связанные с фармакологическим бизнесом, аптеки, предприятия обслуживания и сервиса, отели и рестораны с локализацией как в городе, так и курортных местах, на морских побережьях.

- Провожу технико-экономические расчеты обоснования спроса, перспектив развития, прибыли и затрат, а также рисков, связанных как с экономическими, так и политическими факторами, влияющими на эти конкретные объекты бизнеса.

- Предоставление консультационных услуг по разным бизнес-проектам, приобретение объектов, специализирующихся на торговой деятельности, сфере услуг, медицинской и фармакологической направленности. А также гостиниц и ресторанов, в Украине, ближнем и дальнем зарубежье.

- Проведение технико-экономических расчетов и обоснований рентабельности, окупаемости, перспектив развития, оптимизации затрат, повышения эффективности, сокращения сроков окупаемости, а также рисков, связанных как с экономическими, так и с политическими факторами, влияющими на конкретные бизнес-проекты.

- Разработка концепции предприятия, обоснование штатного расписания, разработка должностных инструкций, подбор и тренинг кадрового состава, сопровождение получения разрешительных документов и лицензий, взаимодействие с фискальными службами.

- Полное сопровождение, управление и аудит этих предприятий, начиная от начала разработки объекта с нуля или реновации уже существующего. Менеджмент и сопровождение на начальном этапе функционирования предприятия и дальнейший вывод на максимальный уровень рентабельности и эффективности.

## Competente lingvistice

---

Rusa	Materna
Romana	Elementar
Ucraineana	Fluent
Engleza	Fluent

## Informații suplimentare

---

Calatorii de afaceri	disponibil pentru detașări de serviciu
Cetățenie	Statele Unite ale Americii
Permis de conducere	ABCDEFH