

Директор

Мужчина, 59 лет, высшее образование.



Контактные данные соискателя доступны только на платной основе. Подробнее по ссылке: <http://www.rabota.md/cv/>

Зарплата	45000 MDL
График работы	Полный рабочий день
За границей	За границей
Командировки	готов к командировкам

Опыт работы

36 лет и 6 месяцев

ноябрь 2008 - по настоящее время
15 лет и 7 месяцев

Директор

Sales & Trade Management. Self-employed, Нью-Йорк, США.
(За границей), Консалтинг, стратегическое развитие

- Способен вести бизнес на таких языках, как русский, английский, украинский, английский, белорусский, болгарский, польский, словенский, словацкий, сербский, хорватский.
- Имею большой практическим опытом руководителя торговых предприятий таких, как магазины, супермаркеты, рестораны и торговые компании.
- Располагая богатым опытом для ведения любого вида бизнеса, успешно осуществляю управленческую, торгово-экономическую, экспортно- импортную, маркетинговую, закупочную и логистическую деятельность в странах бывшего СНГ, таких как Украина, США, Беларусь, Молдова, Литва, Латвия, Эстония, Грузия, Азербайджан, Армения, Казахстан, Грузия, Армения, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан.
- Для достижения целей и поставленных задач использую свои сильные организаторские способности, большой управленческий опыт и организаторские способности, целеустремленность, инициативность, могу использовать и применять нестандартные решения, для нетипичных и многофункциональных задач в условиях дефицита времени форс- мажорных ситуациях с максимальной эффективностью.
- Успешный в продвижении концепций и стратегий, последовательно увеличивающих продажи и доходы, а также освоение новых рынков.
- Специалист в области импортно-экспортных операций, разработки и реализации маркетинговых планов по закупке и продаже сырья, продуктов питания и промышленных

товаров.

- Предоставляю консультационные услуги по приобретению различных бизнес объектов, связанных с торговлей, таких как магазины, рестораны, кафе, торговые объекты, связанные с фармакологическим бизнесом, аптеки, предприятия обслуживания и сервиса, отели и рестораны с локализацией как в городе, так и курортных местах, на морских побережьях.
- Провожу технико-экономические расчеты обоснования спроса, перспектив развития, прибыли и затрат, а также рисков, связанных как с экономическими, так и политическими факторами, влияющими на эти конкретные объекты бизнеса.
- Предоставление консультационных услуг по разным бизнес-проектам, приобретение объектов, специализирующихся на торговой деятельности, сфере услуг, медицинской и фармакологической направленности. А также гостиниц и ресторанов, в Украине, ближнем и дальнем зарубежье.
- Проведение технико-экономических расчетов и обоснований рентабельности, окупаемости, перспектив развития, оптимизации затрат, повышения эффективности, сокращения сроков окупаемости, а также рисков, связанных как с экономическими, так и с политическими факторами, влияющими на конкретные бизнес-проекты.
- Разработка концепции предприятия, обоснование штатного расписания, разработка должностных инструкций, подбор и тренинг кадрового состава, сопровождение получения разрешительных документов и лицензий, взаимодействие с фискальными службами.
- Полное сопровождение, управление и аудит этих предприятий, начиная от начала разработки объекта с нуля или реновации уже существующего. Менеджмент и сопровождение на начальном этапе функционирования предприятия и дальнейший вывод на максимальный уровень рентабельности и эффективности

сентябрь 2005 - ноябрь
2008

3 года и 2 месяца

Коммерческий директор.

ТК. Торговая компания, Москва.

(За границей), Закупки, снабжение

- Осуществлял коммерческую деятельность B2B, связанную закупками и продажами оборудования, используемого для добычи нефти и газа, в том числе, всего спектра механизмов, товаров и предметов относящиеся к материально-технической базе и структуре отрасли, а также условиям жизнедеятельности и обеспечения работников отрасли. что необходимо для инфраструктуры добычи нефти, газа и быта рабочих в этой области. От закупки и обеспечения работников товарами продовольственной группы, так и непродовольственных товаров, бытовой техникой, хозяйственных товаров,

одеждой и обувью,
Проводил маркетинговые исследования на рынках Украины, странах Европы и США, по закупке оборудования, механизмов и техники в этих странах, а также проводил переговоры, заключал контракты, осуществлял командировки в эти страны для приобретения оборудования, используемой в отрасли для добычи нефти и газа, инструментов, труб, специального оборудования, нефтяных и газовых вышек для бурения скважин и добычи, специального автотранспорта, дизельных и газовых генераторов

август 1997 - сентябрь 2005
8 лет и 1 месяц

Управляющий ресторана.

Parkway Caterers INC., Нью-Йорк, США.

(За границей), Ресторанный бизнес, общественное питание

- Руководил и координировал всеми процессами, связанными с ежедневной работой ресторана. Проводил мероприятия по эффективной работе ресторана на 850 посадочных мест. Обеспечивал рентабельность и увеличение прибыльной части бюджета, сокращение издержек производства, контроль за товарными запасами, а также условиями хранения качества товаров, так и готовых блюд. Неуклонно повышал качество обслуживания клиентов и предоставление дополнительных услуг, связанных с обслуживанием. Подбор, обучение и тренинги, мотивацию персонала из 130 официантов, 25 работников кухни, штата охраны, работников парковки а/м для гостей ресторана и др. Разрабатывал штатное расписание и функциональные обязанности всего персонала. Обеспечивал комплексное, слаженное взаимодействие работников кухни с официантами. Составлял заказы и закупки на поставки продуктов, напитков, алкогольной группы, скатертей, посуды, и т. п. Контролировал качество и сроки доставки заказов. Координировал общие действия обслуживающего персонала во время проведения различных торжеств, включая фуршеты и шведские столы, работа баров и насыщение ассортимента напитков и коктейлей. Постоянно контактировал с клиентами в т. ч. для обеспечения контроля качества обслуживания гостей. Обеспечивал достижение высокой рентабельности, отличного качества обслуживания, сокращения затратной части и оптимизации расходов производства.

декабрь 1993 - июнь 1997
3 года и 6 месяцев

Директор.

МКП "Статус", Херсон, Украина.

(За границей), Закупки, снабжение

- Управлял Многопрофильным Коллективным Предприятием, торгово-производственной компанией специализирующейся на реализации, продажах, а также по проведению импортно-экспортных операций продукции металлургической заводов Алчевска, Донецка, Днепропетровска, Запорожья, Мариуполя, Харцызска. Проводил все необходимые мероприятия по успешному руководству компанией, разрабатывал концепцию и стратегию компании, занимался финансово-экономическим мониторингом активов и средств компании, а также аудитом, осуществлял импортно-экспортные операции, контролировал все структурные подразделения, в том числе производственную и логистическую деятельность. Также осуществлял торговые операции, по закупке и продаже сельхозпродукцией: зерновыми культурами, подсолнечником, маслом, шротом, кормами для животноводства. Продовольственными и непродовольственными группами товаров. Установление контактов и проведение переговоров с компаниями, относительно заключения долгосрочных контрактов с производителями продукции: сырья, продуктов и товаров. Постоянно применял и контролировал все вопросы связанные экономической стратегией развитие и увеличения объем продаж, маркетинга, эффективности стратегии планирования, финансового мониторинга, рентабельности, оптимизация издержек, подбор и подготовка персонала

сентябрь 1989 - декабрь 1993

4 года и 2 месяца

Директор универсама.

Суворовський райпродторг, Херсон.
(За границей), Продажи

- Обеспечивал эффективную работу магазина, выполнение плана объемов продаж, осуществлял рост продаж, повышение рентабельности предприятия и оптимизации затратной части, издержек производства.
- Анализировал и оценивал экономические показатели магазина-товарооборот, рентабельность, издержки обращения, товарные запасы, фонд оплаты труда.
- Проводил контроль за финансовой дисциплиной, кассовой отчетностью и документацией, товарно транспортными накладными, товарно-материальной отчетностью по отделам и всего магазина, инкассацией, участвовал в проведении инвентаризации, переучета и ревизий.
- Постоянно контактировал с поставщиками для оптимизации работы и ассортимента, сокращения времени и транспортных издержек поставок.
- Контролировал качество товаров, соблюдение сроков реализации и условий хранения товара, в т. ч. условия соблюдения температурного режима. Проводил работу по

расширению ассортиментных рядов и наименований товаров и групп, как по ассортименту, так и по ценовым сегментам, обеспечивал их насыщение.
- Осуществлял контроль и своевременные ремонтные мероприятия по работе всего торгового оборудования и механизмов предприятия.
- Управлял персоналом магазина, подбор (обучение, развитие и мотивация персонала).

май 1983 - май 1985
2 года

Фельдшер.

Служба в Армии, Одесса, Украина.
(За границей), Медицина, фармацевтика, ветеринария

Фельдшер.
Служба в Армии, Одесса, Украина.

Образование

Высшее образование

по 2023	Тернопольский национальный медицинский университет, (ТНМУ), Украина., Медицинский Охрана здоровья.
по 1999	Донецкий национальный университет экономики и торговли, (ДонНУЭТ). Донецк, Украина., Торгово-экономический факультет, экономист. окончил с отличием. Экономист
по 1983	Бериславский медицинский колледж Херсонского областного совета Фельдшерский факультет. Фельдшер. Берислав, Херсонская область, Украина., Фельдшерский факультет. Фельдшер.

Ключевые навыки

- Способен вести бизнес на таких языках, как русский, английский, украинский, английский, белорусский, болгарский, польский, словенский, словацкий, сербский, хорватский.
- Имею большой практический опыт руководителя торговых предприятий таких, как магазины, супермаркеты, рестораны и торговые компании.
- Располагая богатым опытом для ведения любого вида бизнеса, успешно осуществляю управленческую, торгово-экономическую, экспортно- импортную, маркетинговую, закупочную и логистическую деятельность в странах бывшего СНГ, таких как Украина, США, Беларусь, Молдова, Литва, Латвия, Эстония, Грузия, Азербайджан, Армения, Казахстан, Грузия, Армения, Узбекистан, Таджикистан, Кыргызстан.
- Для достижения целей и поставленных задач использую свои сильные организаторские способности, большой управленческий опыт и организаторские способности, целеустремленность, инициативность, могу использовать и применять нестандартные решения, для нетипичных и multifunctional задач в условиях дефицита времени форс- мажорных ситуациях с максимальной эффективностью.
- Успешный в продвижении концепций и стратегий, последовательно увеличивающих продажи и доходы, а также освоение новых рынков.
- Специалист в области импортно-экспортных операций, разработки и реализации маркетинговых планов по закупке и продаже сырья, продуктов питания и промышленных

товаров.

- Предоставляю консультационные услуги по приобретению различных бизнес объектов, связанных с торговлей, таких как магазины, рестораны, кафе, торговые объекты, связанные с фармакологическим бизнесом, аптеки, предприятия обслуживания и сервиса, отели и рестораны с локализацией как в городе, так и курортных местах, на морских побережьях.

- Провожу технико-экономические расчеты обоснования спроса, перспектив развития, прибыли и затрат, а также рисков, связанных как с экономическими, так и политическими факторами, влияющими на эти конкретные объекты бизнеса.

- Предоставление консультационных услуг по разным бизнес-проектам, приобретение объектов, специализирующихся на торговой деятельности, сфере услуг, медицинской и фармакологической направленности. А также гостиниц и ресторанов, в Украине, ближнем и дальнем зарубежье.

- Проведение технико-экономических расчетов и обоснований рентабельности, окупаемости, перспектив развития, оптимизации затрат, повышения эффективности, сокращения сроков окупаемости, а также рисков, связанных как с экономическими, так и с политическими факторами, влияющими на конкретные бизнес-проекты.

- Разработка концепции предприятия, обоснование штатного расписания, разработка должностных инструкций, подбор и тренинг кадрового состава, сопровождение получения разрешительных документов и лицензий, взаимодействие с фискальными службами.

- Полное сопровождение, управление и аудит этих предприятий, начиная от начала разработки объекта с нуля или реновации уже существующего. Менеджмент и сопровождение на начальном этапе функционирования предприятия и дальнейший вывод на максимальный уровень рентабельности и эффективности.

Владение языками

Русский	Родной
Румынский	Базовый
Украинский	Свободно владею
Английский	Свободно владею

Дополнительная информация

Командировки	готов к командировкам
Гражданство	США
Водительские права	ABCDEFH